

## Comunicato Stampa

### **eVISO: EFFETTUATA LA PRIMA TRANSAZIONE SUL PORTALE “SMARTMELE”**

*Prende il via il marketplace del sito dedicato alla compravendita delle mele*

*Il primo giorno di negoziazioni sulla borsa delle mele si chiude con quasi 100.000 euro di closed orders con consegna ad ottobre 2022*

**Saluzzo (CN), 21 dicembre 2021 – eVISO S.p.A. (EVS.MI)**, società che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile (“eVISO” o la “Società”) comunica che oggi è stato il primo giorno di contrattazioni, con quasi 100.000 euro di closed orders con consegna ad ottobre 2022, su “**SmartMele**” ([smartmele.eviso.it](http://smartmele.eviso.it)), la piattaforma sviluppata da eVISO dedicata alla negoziazione nel mercato delle mele, con consegna differita nel tempo a 3/6/12 mesi (e oltre).

Il primo contratto registrato è stato siglato tra **Lagnasco Group**, leader nazionale nella produzione di mele, presente con la sua frutta in oltre 50 paesi nel mondo, e **Novafruit**, società di distribuzione di frutta a livello internazionale. La transazione effettuata è stata pari a circa 1.000 quintali di mele, per un valore totale di € 88.000, pari a 5 container.

Il portale **SmartMele** è stato lanciato a febbraio 2020 e nel primo anno ha completato le numerose sezioni di “*Data Visualization*”, raccogliendo e organizzando le informazioni rilevanti sulle mele provenienti da tutto il mondo: si tratta di un mercato del valore di **\$87 miliardi** nel mondo. Negli ultimi mesi si sono registrati anche importanti accordi strategici con Borsa Merci Telematica Italiana (BMTI), che ha riconosciuto eVISO come partner ad agosto 2021 ([LINK](#)), e con Fondazione di Ricerca Agrion Centro di Ricerca della Regione Piemonte a settembre 2021 ([LINK](#)).

Dopo aver comunicato lo scorso [25 febbraio](#) la piena operatività di “**SmartMele**”, oggi eVISO compie il primo passo verso la **rivoluzione nel commercio delle mele**. Si tratta infatti della prima transazione a lungo termine nel mercato delle mele, con una infrastruttura digitale, legale e un sistema di garanzie tipico dei mercati regolamentati. Fino a ieri, gli operatori eseguivano prevalentemente acquisti spot e a richiesta, ora con questa piattaforma chi acquista o vende mele può accedere ad un mercato regolamentato da informazioni certe e condivise. Questo consente da un lato di formulare in autonomia le proprie decisioni finali in merito al *trading* delle *commodity* e dall'altro consente a eVISO di ottenere, come indicato dal revenue model, un compenso composto da una quota di adesione (phase up fee) e da un importo correlato alla singola transazione inserita nel marketplace.

**Gianfranco Sorasio, CEO eVISO, ha dichiarato:** *“Il mercato delle mele, con un volume globale di quasi \$90 miliardi di dollari, è uno dei diversi segmenti sui quali eVISO ha investito negli ultimi 4 anni. La piattaforma di negoziazione SmartMele ha reso possibile, ovunque nel mondo, l'acquisto e la vendita di container di mele con consegna futura (3/6/12 mesi) a prezzo fisso e concordato. Nei prossimi mesi ci concentreremo su due fronti: da un lato lavoreremo per aumentare il numero di utenti in piattaforma, sia buyer sia seller di mele; dall'altro lato lavoreremo sulla operatività digitale della piattaforma, per garantire velocità ed efficienza su larga scala e sostenere il Business Model basato su una yearly fee più una transaction fee a seconda dei chilogrammi di beni venduti e acquistati”.*

**Fabrizio Riso, Presidente di Lagnasco Group**, ha aggiunto: *“Siamo contenti di partecipare a questa innovazione, che si aggiunge ai mercati esistenti, e riteniamo che possa essere un’opportunità programmare parte del nostro prodotto sulla piattaforma, perché tutta la filiera sta lavorando per aumentare la programmazione e tutelarsi dagli eventi inaspettati”.*

**Luca Antonietti, CEO di Novafruit**, ha commentato: *“Novafruit è da sempre attenta alle innovazioni nel settore della frutta, nello specifico nei mercati delle mele, agrumi, banane e uva. Siamo operativi sui mercati nazionali ed internazionali. Si è aperto oggi un mercato nuovo in cui è possibile vendere e acquistare a lungo termine. I nostri clienti della grande distribuzione che da tempo ci chiedono innovazione e programmazione a lungo termine possono da oggi beneficiare di un prodotto unico nel mercato. Siamo fiduciosi che questa nuova piattaforma avrà un impatto positivo a livello non solo nazionale ma anche internazionale. NOVAFRUIT esporta sia il made in Italy nel mondo e in aggiunta anche prodotti con origine Nord America, Sud America e Sud Africa.”*

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.it](http://www.eviso.it). Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.

#### **About eVISO**

eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile. La società con sede a Saluzzo (CN) sta scalando la propria piattaforma dal settore energia ad altri segmenti, canali e materie prime. Nel segmento energia, eVISO fornisce energia elettrica in tutta Italia, sia tramite il canale diretto, sia fornendo servizi e prodotti ad altri operatori del mercato elettrico. Nel canale diretto, eVISO è specializzata nel servire la Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto, eVISO fornisce servizi e tecnologia ad oltre 55 concorrenti con decine di migliaia di utenti in gestione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d’Italia. All’interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest’ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per ulteriori informazioni: <https://www.eviso.it/>

#### **Contacts:**

##### **Investor Relations eVISO**

Federica Berardi

[investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

##### **Investor Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

[Vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:Vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 6909547

Federico Bagatella

[Federico.bagatella@cdr-communication.it](mailto:Federico.bagatella@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 8277148

##### **Euronext Growth Advisor**

##### **Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana**

Alfio Alessi

[Alfio.alessi@alantra.com](mailto:Alfio.alessi@alantra.com)

Tel. +39 334 3903007

##### **Media Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Lorenzo Morelli

[Lorenzo.morelli@cdr-communication.it](mailto:Lorenzo.morelli@cdr-communication.it)

Tel. +39 347 7640744