

Comunicato stampa

EVISO: DA GENNAIO 2021, IN SOLI 5 MESI, ACQUISITI 52.898 POD (+193%)

EROGAZIONE ANNUALE AGGIUNTIVA STIMATA PARI A 206 GWH

RISULTATO OTTENUTO GRAZIE ALLA SCALABILITÀ DELLA PIATTAFORMA

Saluzzo (CN), 12 maggio 2021 – eVISO - *società proprietaria di una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime con consegna fisica reale* – comunica di avere raggiunto dal primo gennaio dell'anno in corso **52.898 nuovi Point of Delivery (POD)**, si tratta di una forte accelerazione nel processo di acquisizione dei POD che ha visto in soli 5 mesi **una crescita pari a +193%** rispetto al secondo semestre (luglio - dicembre 2020).

Dal confronto tra il secondo semestre del 2020 e i primi cinque mesi del 2021 si nota come la crescita delle acquisizioni abbia registrato un'impennata dei valori. Nel primo periodo preso in considerazione eVISO aveva in gestione, tra canale diretto e canale Reseller, **27.410** POD. Nel secondo periodo, dal primo gennaio 2021 a oggi, sono entrati a far parte della rete di fornitura della Società di Saluzzo **52.898** nuovi POD, per una **erogazione annuale aggiuntiva stimata pari a 206 GWh** (per un volume annuale stimato pari a **26,9 milioni euro di nuovo fatturato**).

In particolare, i nuovi POD acquisiti a maggio 2021, mese record per eVISO, sono stati 16.554 ed entreranno in fornitura a partire da giugno 2021.

Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, commenta così: *"Questo risultato apparentemente sorprendente dimostra che il valore creato dalle tecnologie proprietarie eVISO da un lato è molto attrattivo per gli utenti e dall'altro estremamente scalabile. La piattaforma di eVISO, grazie alla velocità di calcolo su enormi quantità di variabili e alla capacità di previsione dei comportamenti di consumo, migliora la propria performance con l'aumento del numero di utenti, creando un vantaggio competitivo solido. Davanti a questi numeri assai soddisfacenti continuiamo a lavorare per rafforzare la leadership nei settori in cui operiamo con l'obiettivo di espandere le operations nelle geografie più ricettive ai nostri servizi high-tech."*

Andrea Brignone, Business Developer Manager del canale Reseller, ha aggiunto: *"Raggiungere questo risultato di crescita in così breve tempo è stato possibile grazie ad una proposta tecnologica unica sul mercato nazionale. Grazie alla piattaforma digitale di eVISO i resellers possono migliorare il loro ciclo di cassa, sono più veloci nel servizio clienti e di conseguenza possono ridurre i loro costi operativi."*

Federica Berardi, CFO eVISO, ha aggiunto: *"eVISO ha la solidità finanziaria, economica e tecnologica per scalare rapidamente sul vettore Power in Italia. L'ottenimento della classe di rating A3.1 SAFETY emesso da CERVED RATING AGENCY, equivalente alla classe A- (S&P'S E FITCH) e A3 (MOODY'S), certifica che la tecnologia proprietaria di eVISO ha creato una realtà che è allo stesso tempo in forte crescita e finanziariamente solida, caratteristiche che si ritrovano nelle Big Tech Internazionali."*

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione *Investor Relations* del sito www.eviso.it. Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.

About eVISO

eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile. La società con sede a Saluzzo (CN) è sta scalando la propria piattaforma dal settore energia ad altri segmenti, canali e materie prime. Nel segmento energia, eVISO fornisce energia elettrica in tutta Italia, sia tramite il canale diretto, sia fornendo servizi e prodotti ad altri operatori del mercato elettrico. Nel canale diretto, EVISO è specializzata nel servire la Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto, eVISO fornisce servizi e tecnologia ad oltre 32 concorrenti con decine di migliaia di utenti in gestione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d'Italia. All'interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest'ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per ulteriori informazioni: <https://www.eviso.it/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

Email: investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

Email: vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 69 09 547

Federico Bagatella

Email: federico.bagatella@cdr-communication.it

Tel. +39 335 82 77 148

Nominated Advisor

Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana

Alfio Alessi

Email: alfio.alessi@alantra.com

Tel. +39 334 39 03 007

Media Relations

CDR Communication SRL

Lorenzo Morelli

Email: lorenzo.morelli@cdr-communication.it

Tel. +39 347 76 40 744