



Comunicato stampa

## EVISO LANCIA IL PORTALE CORTEX

***La capacità di gestione delle richieste di variazioni tecniche di fornitura dell'energia aumenta ad oltre 5.000 pratiche al mese***

**Saluzzo (CN), 24 maggio 2021** – eVISO, società proprietaria di una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime con consegna fisica reale, comunica di aver iniziato il deployment della piattaforma **digitale CORTEX**, che permetterà ad eVISO di scalare la "capacità" di gestione delle pratiche accessorie sul mercato elettrico dalle attuali 500 al mese ad oltre 5.000 al mese.

Dopo l'impennata registrata nel numero di POD affidati in gestione a eVISO - cresciuti nei primi 5 mesi del 2021 di oltre 52.898 unità – e dopo la forte crescita del numero di operatori **RESELLERS** serviti da eVISO, passati da 10 nel mese di giugno 2020 a 32 nel mese di aprile 2021 (+220%), continua la crescita di eVISO e la scalabilità del business in linea con le dichiarazioni rilasciate in sede di IPO a dicembre 2020. La piattaforma eVISO, infatti, scala la propria capacità produttiva di servizi ai **RESELLERS** con il rilascio del **portale CORTEX**, piattaforma dati accessibile sia machine to machine (API) sia via web, che consente all'operatore **RESELLERS**, in modalità self-service, di modificare e ricostruire in tempo reale l'evoluzione delle condizioni tecniche e legali di ogni singolo punto di fornitura.

La piattaforma, che ha richiesto oltre 2.000 ore di sviluppo, permetterà ai **RESELLERS** di ridurre il tempo di gestione della richiesta della pratica grazie all'introduzione della modalità self-service, a cui il reseller può accedere 24/7.

I **RESELLERS**, che svolgono l'attività diretta di vendita, si interfacciano con eVISO sia per la fornitura di energia sia per sottoporre le richieste pervenute dai loro clienti, che concernono variazioni tecniche di fornitura, come ad esempio cambi di potenza, attivazioni, disattivazioni. Le informazioni aggiornate sono essenziali per servire il cliente, anche considerando che la bolletta cambia proprio in funzione delle caratteristiche del contatore e della fornitura.

**Gianfranco Sorasio CEO eVISO**, spiega i motivi alla base della creazione della piattaforma: *"Gli utilizzatori sono estremamente attivi nel chiedere adeguamenti delle condizioni di erogazione del contatore, ad esempio per poter allacciare nuovi impianti fotovoltaici, collegare nuovi macchinari e allargare linee di produzione industriale. Nel 2019 in Italia (Indagine ARERA 2020), i soli utenti in Bassa Tensione hanno richiesto, tra le varie opzioni: 1,4 milioni di attivazioni; 927.000 disattivazioni; 1,4 milioni di riattivazioni per morosità ed altre pratiche per un totale di 4,5 milioni di richieste. La rapidità nella gestione delle richieste è per eVISO fonte di vantaggio competitivo sia verso utenti diretti, sia verso gli operatori RESELLERS."*

**eVISO** S.p.A.

Via Silvio Pellico 19 • 12037 Saluzzo (CN) • T 0175/44648 • info@eviso.it • www.eviso.it

Codice fiscale e Partita IVA 03468380047 • Registro delle Imprese di Cuneo • Capitale sociale 368.571.42 euro i.v.



**Carlo Cigna, direttore Algo Intelligence eVISO** aggiunge: "eVISO è il nodo che congiunge il mondo dei RESELLERS al mondo dei distributori e CORTEX è il ponte, la piattaforma che visualizza, gestisce e ottimizza le interazioni per consentire al consumatore finale di fruire della fornitura e dei servizi quando e come servono, in velocità e trasparenza. Abbiamo recepito l'opportunità dal mercato, portando efficienza algoritmica in questo segmento di sistema elettrico in cui mancava: questo è CORTEX".

**Denny Terreno, coordinatore del progetto operativo con un team internazionale di sviluppo, conclude:** "Dopo il primo rilascio della piattaforma realizzata con l'architettura dei microservizi, CORTEX sarà gestito in modalità continuous delivery, una continua evoluzione dettata dall'esigenza di restare al passo con le normative di settore e rilasciare implementazioni senza interruzioni di servizio. Questo grazie ai tre ambienti in cui viene sviluppata, cioè Test, Staging e Operativo che lavorano senza soluzione di continuità, e all'utilizzo della metodologia DevOps che consente un processo di sviluppo e rilascio più flessibile ma anche più controllabile".

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.it](http://www.eviso.it). Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.

#### **About eVISO**

eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile. La società con sede a Saluzzo (CN) è sta scalando la propria piattaforma dal settore energia ad altri segmenti, canali e materie prime. Nel segmento energia, eVISO fornisce energia elettrica in tutta Italia, sia tramite il canale diretto, sia fornendo servizi e prodotti ad altri operatori del mercato elettrico. Nel canale diretto, EVISO è specializzata nel servire la Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto, eVISO fornisce servizi e tecnologia ad oltre 32 concorrenti con decine di migliaia di utenti in gestione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d'Italia. All'interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest'ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per ulteriori informazioni: <https://www.eviso.it/>

#### **Contacts:**

##### **Investor Relations EVISO**

Federica Berardi

Email: [investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

##### **Investor Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

Email: [vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 69 09 547

Federico Bagatella

Email: [federico.bagatella@cdr-communication.it](mailto:federico.bagatella@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 82 77 148

##### **Nominated Advisor**

##### **Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana**

Alfio Alessi

Email: [alfio.alessi@alantra.com](mailto:alfio.alessi@alantra.com)

Tel. +39 334 39 03 007

##### **Media Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Lorenzo Morelli

Email: [lorenzo.morelli@cdr-communication.it](mailto:lorenzo.morelli@cdr-communication.it)

Tel. +39 347 76 40 744

**eVISO** S.p.A.

Via Silvio Pellico 19 • 12037 Saluzzo (CN) • T 0175/44648 • [info@eviso.it](mailto:info@eviso.it) • [www.eviso.it](http://www.eviso.it)

Codice fiscale e Partita IVA 03468380047 • Registro delle Imprese di Cuneo • Capitale sociale 368.571.42 euro i.v.