



Comunicato Stampa

EVISO LUZ Y GAS (SPAGNA): SIGLATO IL PRIMO CONTRATTO PER L'EROGAZIONE DI ENERGIA E SERVIZI A UN OPERATORE RESELLER INTERNAZIONALE ATTIVO SUL MERCATO SPAGNOLO

Saluzzo (CN), 9 giugno 2026 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società di tecnologia, quotata all'EGM, che opera nel settore dell'energia, del gas e della frutta – comunica che EVISO LUZ Y GAS, S.A., la società costituita da eVISO in Galizia nell'aprile 2026, ha siglato un accordo con un primario reseller internazionale che prevede, per il mercato spagnolo, l'erogazione sia di energia, sia di servizi a supporto della vendita, servizio totalmente nuovo e lanciato per la prima volta sul mercato, con un contributo diretto all'obiettivo di 500 mila euro di Gross Margin entro il 2027.

Il mercato elettrico spagnolo conta, al 2024, circa 30 milioni di utenti luce (rispetto ai 37 milioni del mercato italiano), con consumi complessivi pari a 225,6 TWh annui (rispetto ai 293 TWh in Italia), di cui 74,7 TWh riferibili alle utenze domestiche e 34,3 TWh alle PMI¹.

L'accordo, firmato con un operatore internazionale già servito da eVISO nel mercato italiano sul segmento luce e gas, prevede due tipologie di servizi:

1) l'erogazione di energia elettrica e servizi accessori collegati, con la stessa modalità dei servizi già erogati ai reseller nel mercato italiano; l'apertura **segna concretamente il passaggio alla fase commerciale della strategia di internazionalizzazione di eVISO nel mercato iberico**, portando nel canale reseller le offerte power sviluppate con successo nel mercato italiano;

2) l'erogazione di servizi di billing, back-office e reportistica regolamentare. La fase pilota di tali servizi ha l'obiettivo di 500 POD attivi. Questa nuova componente tecnologica, addizionale rispetto all'erogazione dell'energia, genera una marginalità mensile ricorrente proporzionale ai POD serviti, indipendente dal prezzo dell'energia e ai volumi consumati, con un contributo diretto all'obiettivo di 500 mila euro di Gross Margin entro il 2027.

Carlo Cigna, Chief Technology Product Officer di eVISO, ha commentato: *“Con questo primo contratto, la piattaforma di intelligenza artificiale di eVISO già operativa nel mercato italiano, si apre sul mercato iberico ed estende l'infrastruttura tecnologica proprietaria con un set completamente nuovo di servizi accessori: servizi di fatturazione, back-office, controllo regolamentare e tanto altro. Questo primo passo conferma la scalabilità del modello di business a piattaforma di eVISO su nuovi mercati geografici”.*

Lucia Fracassi, Amministratrice Delegata di eVISO, ha commentato: *“Questo primo contratto in Spagna è la conferma che il modello costruito in Italia funziona e si replica. Dopo la costituzione di eVISO Luz y*

¹ Fonte: *Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia CNMC: INFORME DE SUPERVISIÓN DE LOS MERCADOS MINORISTAS DE GAS Y ELECTRICIDAD Año 2024*



Gas S.A. in aprile, in poche settimane un operatore internazionale sceglie già la piattaforma di eVISO. L'obiettivo di 500 mila euro di Gross Margin entro il 2027 è concreto: sarà il frutto della vendita di energia e dell'apertura della piattaforma proprietaria a operatori terzi, una leva di crescita che rende il modello iberico ancora più scalabile e distintivo rispetto all'approccio standard del settore”.

L'avvio della fornitura di energia elettrica e dei servizi di billing, back-office e reportistica avverrà nei prossimi mesi, secondo un calendario concordato tra le parti. Eventuali estensioni dell'accordo, incluse variazioni di volumi e quantità, saranno oggetto di successive comunicazioni al mercato.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una società di tecnologia che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale proprietaria che crea valore nel mercato delle materie prime: power, gas e frutta. Nel segmento power e gas, eVISO opera lungo tutta la filiera di valore del settore energetico. Nel canale diretto, eVISO serve circa 32.000 clienti — Piccole e medie imprese (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti — tramite la rete commerciale, il canale agenzie e il canale retail; e anche upstream, con servizi dedicati ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale reseller, eVISO serve oltre 100 società di vendita partner, supportandone la crescita commerciale e la gestione operativa.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contatti:

Investor Relations eVISO

Laura Milanese

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Eleonora Nicolini

eleonora.nicolini@cdr-communication.it

Tel. +39 333 9773749

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

ega@envent.it

Tel: +39 02 22175979

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

eVISO S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO ▪ CODICE ISIN: IT0005430936