



## Comunicato Stampa

### **EVISO ACCELERA LO SVILUPPO DEL SEGMENTO GAS: LA PIPELINE DEI CONTRATTI SIGLATI DAI RESELLERS SALE A 10 MSMC E LA COPERTURA GEOGRAFICA SALE A 85,4% DEL TERRITORIO ITALIANO**

**Saluzzo (CN), 25 giugno 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata all’EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) –** rende noto che la pipeline dei contratti siglati dai resellers nel segmento gas è arrivata a 10 Milioni di metri cubi standard “Msmc” (+18% rispetto a 8,5 Msmc erogati nel periodo luglio 2024 – marzo 2025).

Tale risultato è il frutto della **strategia di crescita aziendale**, che prevede un **rafforzamento progressivo del segmento gas su tutti i canali di vendita**, grazie a una serie di major upgrade tecnologici e al potenziamento della rete commerciale. Come dichiarato alla chiusura del primo semestre dell’esercizio 24-25 (luglio – dicembre 2024), **la Società sta infatti sostenendo dei “costi per la crescita” a supporto degli obiettivi strategici**, tra cui l’ampiamiento del canale di vendita del gas.

Oggi, **la pipeline di contratti nel segmento gas del canale resellers si attesta quindi a 10 Msmc** ai quali si aggiungeranno, a partire da ottobre 2025, gli [1,8 Msmc del nuovo cliente industriale](#) acquisito a inizio giugno, portando il totale in pipeline a circa 12 Msmc.

Lato approvvigionamento nel segmento gas, a giugno sono stati testati con successo gli algoritmi e le procedure di previsione dei consumi e i sistemi di acquisto automatico. I sistemi sono ad oggi strutturati per servire 200.000 punti di prelievo gas.

Negli ultimi mesi eVISO ha rilasciato sostanziali e significativi upgrade tecnologici e commerciali nel segmento gas che hanno permesso questa crescita significativa:

- **A marzo 2025 è stata rilasciata la piattaforma [CORTEX GAS](#)**, progettata per semplificare e automatizzare la gestione delle pratiche accessorie (attivazione e posa di un contatore, voltura, modifica impianto, etc.) relative al gas, offrendo ai resellers forniti da eVISO un unico portale centralizzato. Attraverso questo portale, i resellers possono caricare e gestire le pratiche relative a qualsiasi PDR, accelerando il flusso delle operazioni e migliorando l’efficienza;
- **A giugno 2025 è ulteriormente aumentato il numero di distributori gestiti dalla piattaforma: 48 distributori ([+23% rispetto ai 39 comunicati a febbraio 2025](#)) che coprono l’85,4% del territorio nazionale servito dalla rete gas** (rispetto all’81,5% di febbraio 2025). A livello logistico, eVISO è oggi accreditata per operare su 354 cabine REMI (Regolazione e Misura; +52% rispetto a febbraio 2025), pari all’11,8% del totale delle cabine atte alla distribuzione. Questa verticalizzazione e diversificazione permette ad eVISO di operare con maggiore rapidità, efficienza e qualità, favorendo l’espansione geografica.

**Carlo Cigna, Chief Technology & Product Officer di eVISO, ha dichiarato:** *“eVISO sta implementando nel segmento gas una serie di tecnologie che sono convinto le permetteranno di avere un vantaggio*





*competitivo significativo in Italia. Le previsioni automatiche dei consumi, gli algoritmi di approvvigionamento automatico presso il sistema elettrico italiano (GME), la capacità di gestire fino a 200.000 punti di consumo sono assets digitali solidi e distintivi”.*

**Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, ha aggiunto:** *“Siamo orgogliosi dei risultati ottenuti nel segmento gas, che testimoniano la solidità e l'efficacia della nostra strategia. I volumi in pipeline derivanti dai contratti con i resellers hanno superato i 10 Milioni di metri cubi, un segnale chiaro della fiducia che il mercato ripone in eVISO. In particolare, il tasso di chiusura dei contratti gas ha registrato un incremento straordinario: 8 volte in più nel segmento canale diretto e 6 volte in più nel segmento agenzie, un risultato che dimostra l'efficacia della nostra offerta e la forza della nostra rete commerciale. A conferma di questa direzione positiva, a inizio giugno è stato siglato un contratto di oltre 1,8 Milioni di metri cubi con un cliente industriale. Questi risultati riflettono una strategia efficace e una capacità di esecuzione su scala industriale”.*

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai). Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com), gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

*eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.*

Per info: <https://www.eviso.ai/>

**Contacts:**

**Investor Relations eVISO**

Federica Berardi

[investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

**Investor Relations**

**CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

[vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

[marta.alocci@cdr-communication.it](mailto:marta.alocci@cdr-communication.it)

Tel. +39 327 7049526

**Euronext Growth Advisor**

**EnVent Italia SIM S.p.A.**

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

[ega@envent.it](mailto:ega@envent.it)

Tel: +39 02 22175979

**Media Relations**

**CDR Communication SRL**

Martina Zuccherini

[martina.zuccherini@cdr-communication.it](mailto:martina.zuccherini@cdr-communication.it)

Tel. +39 339 4345708



Corso Luigi Einaudi, 3, • 12037 Saluzzo (CN) • T 017544648 • [investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it) • [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai)

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 • Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISIO • CODICE ISIN: IT0005430936