



Comunicato Stampa

eVISO: IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE HA APPROVATO IL PROGETTO DI BILANCIO DI ESERCIZIO AL 30 GIUGNO 2025

EVISO PROSEGUE LA CRESCITA E RAGGIUNGE IL MASSIMO STORICO IN TERMINI DI GROSS MARGIN E RICAVI

AL FINE DI SUPPORTARE LA CRESCITA DI LUNGO PERIODO È STATO PROPOSTO ALL'ASSEMBLEA DI ATTRIBUIRE AL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE LA DELEGA PER UN AUMENTO DI CAPITALE, IN UNA O PIÙ TRANCHE, ENTRO UN PERIODO MASSIMO DI CINQUE ANNI, PER UN IMPORTO MASSIMO DI € 70 MILIONI

PROPOSTO ALL'ASSEMBLEA L'INGRESSO DI LUCIA FRACASSI, ATTUALE DIRETTORE GENERALE, NEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

Principali risultati luglio 2024–giugno 2025:

- Ricavi a € 315,6 milioni, +41% rispetto a € 224,3 milioni dell'esercizio precedente
- Gross Margin annuale a € 20,1 milioni, +12% rispetto a € 18,0 milioni dell'esercizio precedente
- EBITDA¹ a € 10,5 milioni, in leggera flessione rispetto a € 11,0 milioni dell'esercizio precedente a seguito di un positivo aumento di € 1,3 milioni dei "costi di acquisizione clienti"
- Risultato netto positivo a € 4,9 milioni, in linea rispetto all'esercizio precedente
- Posizione Finanziaria Netta (cash positive) a € 9,2 milioni, rispetto a una PFN (cash positive) pari a € 9,8 al 31 marzo 2025 e una PFN (cash positive) pari a € 11,5 milioni al 30 giugno 2024

Saluzzo (CN), 24 settembre 2025 – Il Consiglio di Amministrazione di eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) –società COMMOD-TECH, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – riunitosi in data odierna, ha esaminato e approvato il progetto del bilancio di esercizio al 30 giugno 2025, redatto in conformità ai principi contabili italiani.

eVISO continua la sua traiettoria di crescita e raggiunge risultati record, con ricavi in forte aumento pari a € 315,6 milioni (+41% YoY) e volume di energia totale erogata pari a 1.264 GWh² (+31% YoY), a conferma della solidità del modello di business e della capacità di creare valore in un mercato competitivo.

¹ **EBITDA: Indicatore Alternativo di Performance.** L'EBITDA (*Earning Before Interest Taxes Depreciations and Amortizations* – Margine Operativo Lordo) rappresenta un indicatore alternativo di performance non definito dai principi contabili italiani ma utilizzato dal management della società per monitorare e valutare l'andamento operativo della stessa, in quanto non influenzato dalla volatilità dovuta agli effetti dei diversi criteri di determinazione degli imponibili fiscali, dall'ammontare e caratteristiche del capitale impiegato nonché dalle relative politiche di ammortamento. Tale indicatore è definito per eVISO come Utile/(Perdita) del periodo al lordo degli ammortamenti e svalutazioni di immobilizzazioni materiali e immateriali, degli oneri e proventi finanziari e delle imposte sul reddito.

² Valore calcolato come somma dell'energia elettrica consegnata e del gas erogato, quest'ultimo convertito in GWh secondo la formula standard definita da ARERA.

Per sostenere lo sviluppo di lungo periodo il Consiglio di Amministrazione della Società ha deciso di proporre all'Assemblea, tra i punti all'ordine del giorno, i seguenti:

- In primo luogo, il **Consiglio di Amministrazione proporrà all'Assemblea degli Azionisti di aumentare da sei a sette i membri del Consiglio di Amministrazione** e la nomina come Consigliere di Lucia Fracassi, attuale Direttore Generale. Questo ampliamento del Consiglio di Amministrazione è fondamentale per rispondere alle nuove esigenze dell'organizzazione cresciuta in tempi brevi. **La nomina di Lucia Fracassi, che sarà dotata di ampie deleghe, rafforza ulteriormente la governance operativa.** Tale assetto è pensato per accelerare l'attuazione della strategia e consolidare la crescita nei segmenti luce e gas. Il Presidente del Consiglio di Amministrazione e Amministratore Delegato, Gianfranco Sorasio, mantenendo le sue deleghe, si dedicherà maggiormente allo sviluppo tecnologico, ai nuovi rami di business e alla direzione strategica di eVISO. Con questa nuova governance, il Consiglio di amministrazione avrà due membri esecutivi su un totale di sette (di cui due membri femminili).
- In secondo luogo, il Consiglio di Amministrazione proporrà all'Assemblea degli Azionisti modifiche statutarie volte ad attribuire al CdA stesso la facoltà di deliberare **un aumento di capitale, in una o più tranche, entro un periodo massimo di cinque anni.** Tale delega, fino a un ammontare complessivo di **€ 70 milioni, consentirà ad eVISO di cogliere con rapidità le migliori opportunità di mercato e di finanziare operazioni straordinarie funzionali alla crescita, sia a livello nazionale che internazionale.**

Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, ha commentato: *“Nell'esercizio 2024/2025 la piattaforma digitale proprietaria di eVISO ha affermato la capacità di scalare contemporaneamente i volumi luce, i volumi gas ed il primo margine. Da un lato l'azienda ha registrato il massimo storico di primo margine (Gross Margin) su tutti i canali, superando i 20 milioni di euro totali. L'efficacia della formula di profitto a piattaforma è registrata da un rapporto eccezionale di conversione tra Long Term Value (LTV) creato dai nuovi clienti diretti integrati nell'anno ed il loro costo di acquisizione (CAC) pari a 7, ovvero ogni euro speso in acquisizione clienti crea sette euro di valore a lungo termine. L'azienda ha infatti siglato nuovi contratti con clienti diretti equivalenti a 25 milioni di euro di Long Term Value (LTV, calcolato come rapporto tra il GM annualizzato da nuovi contratti e il churn rate), a fronte di 3,6 milioni di euro di costi di acquisizione clienti (CAC). La strategia per i prossimi 12-18 mesi è di continuare ad accelerare sul percorso di crescita, luce e gas, su tutti i clienti e allo stesso tempo di investire nello sviluppo della piattaforma proprietaria. Sul fronte del rafforzamento patrimoniale, al fine di essere pronti a cogliere con rapidità le opportunità dei mercati, la Società ha proposto all'Assemblea di conferire una delega al Consiglio di Amministrazione per deliberare un aumento di capitale fino a 70 milioni di euro, in una o più tranche, entro un periodo massimo di cinque anni. Sul fronte della direzione aziendale, Lucia Fracassi, già direttore generale, sarà nominata dalla prossima assemblea come nuovo membro del Consiglio al fine di poter assumere ampie deleghe e responsabilità nella crescita della società. Questa nuova governance corrisponde alle esigenze dell'organizzazione essendo cresciuta in modo esponenziale. Con questi investimenti nell'aumento della base clienti e nella piattaforma proprietaria e la governance adeguata, eVISO prevede di crescere nei prossimi 12 mesi a doppia cifra sull'elettricità e a tripla cifra sul gas, generando valore sostenibile per i clienti, per i partner e per tutti gli azionisti”.*

Lucia Fracassi, Direttore Generale di eVISO, ha aggiunto: *“I risultati raggiunti nell'esercizio 2024/2025 testimoniano con forza la solidità del modello di business di eVISO e la capacità della nostra piattaforma di*

generare valore nel tempo. La Società ha chiuso l'anno con ricavi in aumento del +41% rispetto all'esercizio precedente e con un Gross Margin di € 20,1 milioni, a conferma della nostra traiettoria di crescita. La leggera contrazione dell'EBITDA è legata a una scelta precisa e deliberata: spendere interamente nell'anno i costi di acquisizione dei nuovi clienti, cresciuti di € 1,3 milioni rispetto ai € 2,3 milioni dell'esercizio precedente. Si tratta di un'allocazione importante, che considero un segnale di disciplina e trasparenza verso il mercato e che sottolinea la volontà di crescere in modo sostenibile. Al netto di questo effetto, l'EBITDA riclassificato aumenta del 6%, raggiungendo € 14,1 milioni. La capacità di scalare generando cassa è un punto differenziante di eVISO rispetto al mercato: la Posizione Finanziaria Netta continua infatti ad essere positiva (di cassa) e pari a € 9,2 milioni, a conferma che la Società sta crescendo in modo distintivo rispetto agli operatori energetici (caratterizzati da un tasso di indebitamento medio pari a circa il 72%), mantenendo un equilibrio finanziario solido. Sono onorata della proposta di ingresso nel Consiglio di Amministrazione di eVISO e ringrazio per la fiducia accordata. A fronte delle nuove deleghe operative, il mio impegno sarà quello di accelerare l'attuazione della strategia e potenziare la crescita strutturata della Società.

PRINCIPALI RISULTATI ECONOMICO-FINANZIARI AL 30 GIUGNO 2025

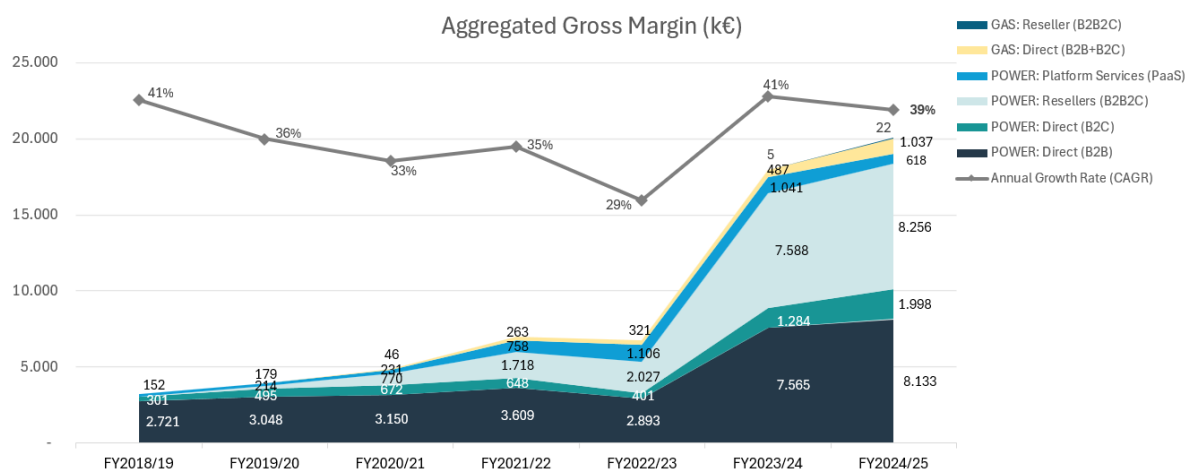
I ricavi sono pari a **€ 315,6 milioni, in aumento del 41%** rispetto a € 224,3 milioni dell'anno precedente per effetto dell'incremento dei volumi in tutti i canali serviti e del lieve aumento del prezzo dell'energia, ("Index medio"³) che è passato da 102 €/MWh nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 a 115 €/MWh nel periodo luglio 2024 – giugno 2025.

Di seguito un *breakdown* dei ricavi per segmento operativo e totale Gross Margin:

€/M	FY 24/25	%	FY 23/24	%	VAR%
ENERGIA ELETTRICA CANALE DIRETTO	90,5	29%	66,7	30%	36%
ENERGIA ELETTRICA CANALE RESELLER	192,7	61%	134,1	60%	44%
GAS NATURALE CANALE DIRETTO	9,2	3%	3,8	2%	141%
GAS NATURALE CANALE RESELLER	0,4	0%	0,0	0%	921%
SERVIZI ACCESSORI, BIGDATA	6,7	2%	6,9	3%	-3%
SERVIZI SMARTMELE	0,5	0%	0,1	0%	276%
TRADING ELETTRICITÀ	15,6	5%	12,5	6%	25%
FATTURATO	315,6		224,3		41%
GROSS MARGIN	20,1		18,0		12%

Il gross margin si assesta a **€ 20,1 milioni**, in aumento del 12% rispetto ai € 18,0 milioni registrati nel periodo luglio 2023 – giugno 2024, grazie all'aumento dei volumi in tutti i canali e della base clienti.

³ Index medio: prezzo medio dell'energia elettrica e del gas naturale sul valore economico totale dell'energia elettrica e del gas naturale consegnati.



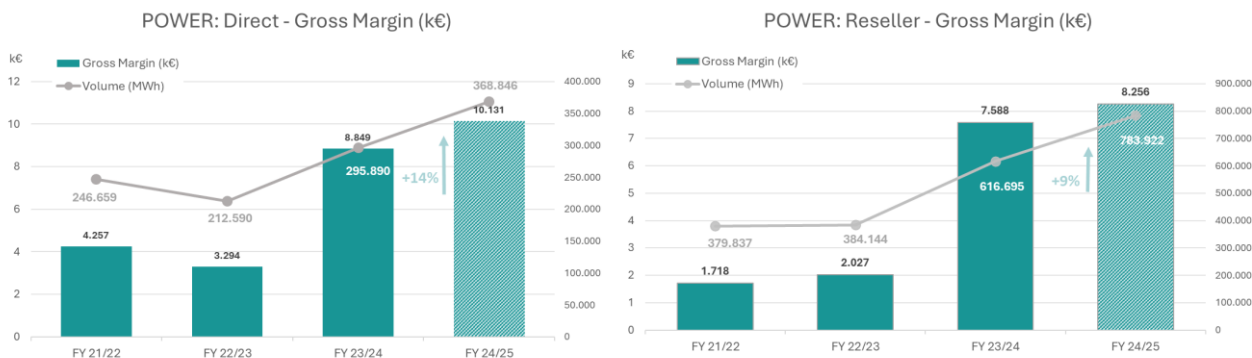
Gross Margin aggregato in migliaia di € (k€): il grafico presenta sia il valore totale aggregato, sia il valore di ogni singola linea di business. La linea con i rombi presenta il tasso di crescita composto trailing su 8 anni (l'esercizio indicato ed i sette precedenti). Il tasso di crescita composto trailing del FY24/25 su un periodo di 8 anni è pari al 39%.

• POWER

L'energia elettrica totale erogata è pari a **1.153 GWh**, in crescita del **26%** rispetto ai 913 GWh del periodo luglio 2023 – giugno 2024, di cui **784 GWh** relativi al **canale reseller** (in aumento del 27% rispetto ai 617 GWh del periodo luglio 2023 – giugno 2024) e **369 GWh** rivolta al **canale diretto** (in aumento del 25% rispetto ai 296 GWh del periodo luglio 2023 – giugno 2024). L'incremento dell'energia fornita è stato positivamente influenzato dal potenziamento della rete commerciale di eVISO.

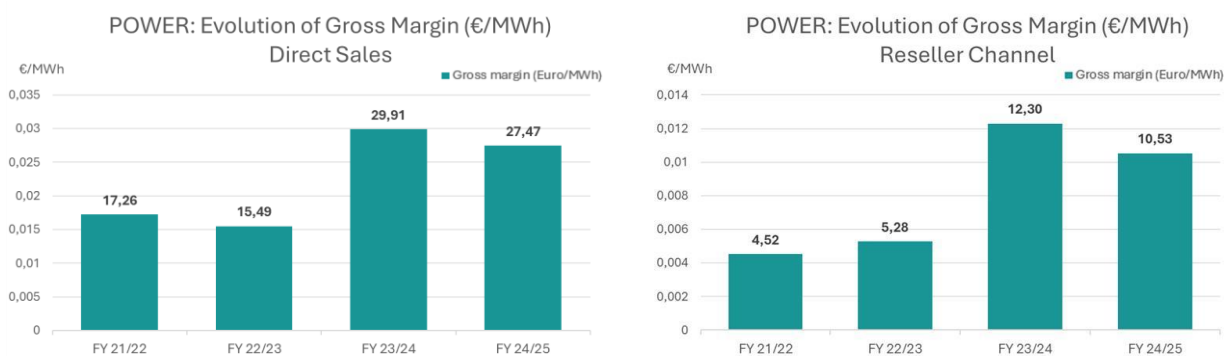
I **punti di prelievo (POD)** hanno registrato una riduzione del 7% (rispetto ai 200.816 POD gestiti nel periodo luglio 2023 – giugno 2024) attestandosi a quota 187.620, di cui 26 mila diretti (+24% YoY) e 162 mila (-10% YoY) gestiti dai 109 reseller abbinati a eVISO. Il numero di reseller rappresenta una quota del 15% circa del totale degli operatori di vendita al mercato libero censiti in Italia (748) nell'Elenco Venditori Energia Elettrica (EVE) redatto dal Ministero Ambiente e Sicurezza Energetica aggiornato alla data del 30.06.2025. Inoltre, nel numero totale dei POD è compresa una quota di clienti retail (1.341 POD) superiore di oltre 23 volte ai 56 punti in fornitura nel periodo luglio 2023 – giugno 2024, coerentemente con la strategia aziendale di penetrare anche questo segmento.

A livello di marginalità, il **Gross Margin del canale diretto** si attesta a **€ 10,1 milioni** (+14% rispetto a € 8,8 milioni del periodo luglio 2023 – giugno 2024) e il **Gross Margin del canale reseller** si attesta a **€ 8,3 milioni** (+9% rispetto a € 7,6 milioni del periodo luglio 2023 – giugno 2024). Di seguito quattro grafici che illustrano l'andamento del Gross Margin totale e dei volumi nel segmento elettricità canale diretto e canale reseller:



Il grafico a sinistra presenta, per il canale diretto, la dinamica storica del Gross Margin (k€, istogrammi) e il volume di energia erogata (MWh, linea). Il grafico a destra presenta gli stessi parametri per il canale reseller.

In termini unitari, il Gross Margin dei clienti diretti passa da 29,91 €/MWh nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 a 27,47 €/MWh, registrando una contrazione dell'8% per effetto dell'entrata in fornitura di grandi gruppi che hanno supportato l'importante aumento dei volumi gestiti nel periodo. Il Gross Margin unitario dei clienti reseller passa da 12,30 €/MWh nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 a 10,53 €/MWh, a causa di una stabilizzazione dei prezzi del settore e una maggiore concorrenza sul comparto, dopo il periodo del caro energia. Di seguito due grafici che illustrano l'andamento del Gross Margin unitario del segmento elettricità canale diretto e canale reseller:



Il grafico a sinistra presenta, per il canale diretto, la dinamica storica del Gross Margin unitario (€/MWh). Il grafico a destra presenta lo stesso parametro per il canale reseller.

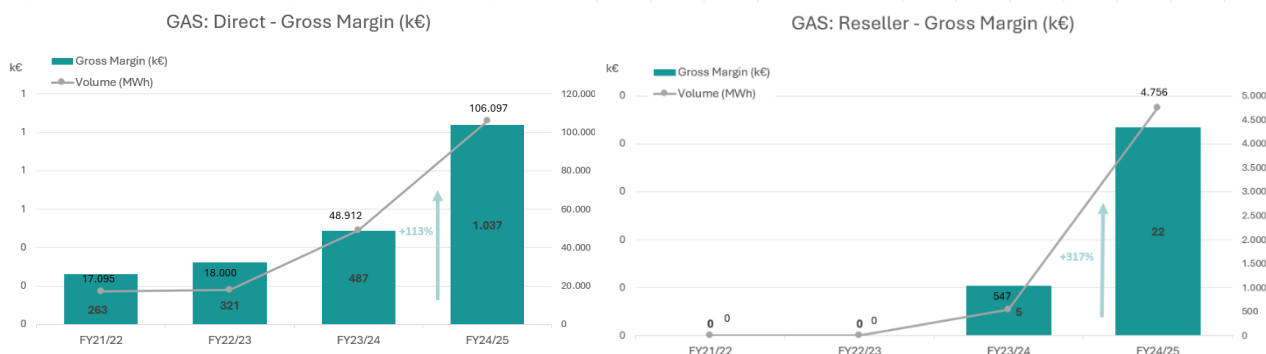
• GAS

Il gas totale erogato si è attestato a **110,9 GWh**, in crescita del **124%** rispetto ai 49,5 GWh del periodo luglio 2023 – giugno 2024. Anche in questo esercizio il canale diretto è il mercato preponderante con 106,1 GWh.

I punti di prelievo (PDR) totali sono pari a **7.236** e hanno registrato un aumento del **+109%** rispetto ai 3.466 PDR gestiti nel periodo luglio 2023 – giugno 2024, di cui 5.676 rivolti al canale diretto e 1.560 relativi al canale reseller.

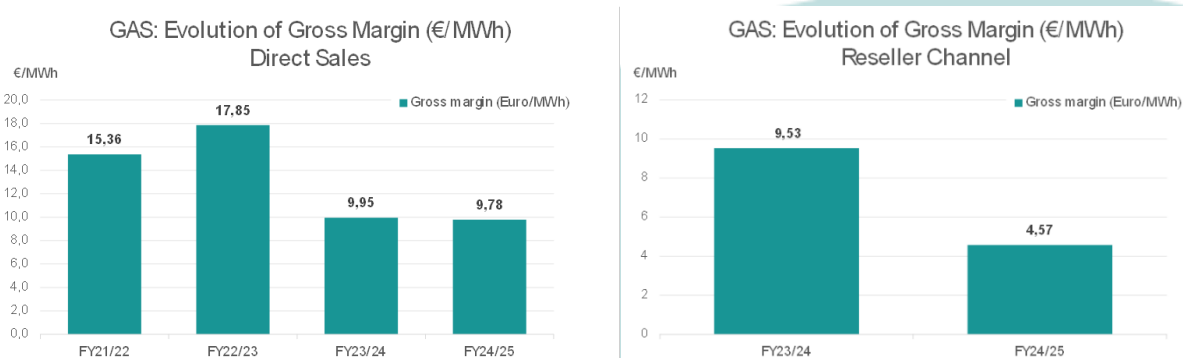
A livello di marginalità, il **Gross Margin del canale diretto** si attesta a **€ 1,0 milione (+113%** rispetto a € 0,5 milioni del periodo luglio 2023 – giugno 2024) e il **Gross Margin del canale reseller** si attesta a **€ 22 mila**

(+317% rispetto a € 5 mila del periodo luglio 2023 – giugno 2024). Di seguito due grafici che illustrano l'andamento del Gross Margin e dei volumi nel segmento gas canale diretto e canale reseller:



Il grafico a sinistra presenta, nel canale diretto, la dinamica storica del Gross Margin (k€, istogrammi) e il volume di gas erogato (MWh, linea). Il grafico a destra presenta gli stessi parametri per il canale reseller.

In termini unitari, il Gross Margin dei clienti diretti è rimasto stabile rispetto al periodo luglio 2023 – giugno 2024 attestandosi a 9,78 €/MWh. Il Gross Margin unitario dei clienti reseller passa da 9,53 €/MWh nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 a 4,57 €/MWh, a causa dell'aumento dei volumi e dei punti gestiti, che ha reso necessaria una maggiore differenziazione delle offerte economiche rivolte ai reseller. Di seguito due grafici che illustrano l'andamento del Gross Margin unitario del segmento gas canale diretto e canale reseller:



Il grafico a sinistra presenta, per il canale diretto, la dinamica storica del Gross Margin unitario (€/MWh). Il grafico a destra presenta lo stesso parametro per il canale reseller a partire da FY 23/24, periodo in cui il canale reseller è stato attivato anche nel segmento gas. Per il canale reseller, il numero esiguo dei punti e volumi serviti in FY23/24 rende il dato poco attendibile.

• SERVIZI ACCESSORI E BIG DATA

Le pratiche accessorie soggette a fatturazione sono state circa 30.000 rispetto alle circa 50.000 erogate nel periodo luglio 2023 – giugno 2024. La variazione delle pratiche è imputabile alla delibera ARERA, introdotta dal primo dicembre 2023, che ha normato che le pratiche accessorie più frequenti devono essere gestite in autonomia dal reseller (controparte commerciale) escludendo quindi la possibilità che siano eseguite dal grossista. Il comparto mantiene una marginalità per pratica comunque stabile, attestandosi a circa € 20 a servizio.

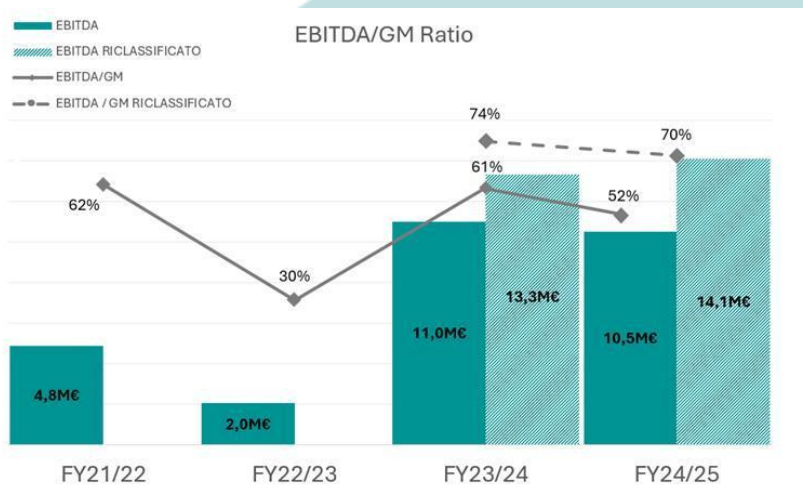
• FRESH APPLES

Nel periodo luglio 2024 – giugno 2025 sono state consegnate 1.519 tonnellate di mele prevalentemente da industria (+1.096% YoY). Il fatturato si è assestato a € 0,5 milioni (+276% YoY).

eVISO, in data 14 ottobre 2024, ha siglato un accordo con **Seed Group**, una società del **Private Office of Sheikh Saeed bin Ahmed Al Maktoum**, finalizzato ad espandere il progetto **Smartmele** su scala globale, partendo dai paesi del Golfo. Inoltre, nell'ambito di tale accordo è stata costituita a inizio marzo 2025 la società **Smartmele Fruits Trading L.L.C.**, al 100% di proprietà di eVISO con sede legale a Dubai.

I **Costi operativi** registrano un aumento del 43%, passando da € 210,4 milioni a € 301,5 milioni YoY, per effetto dell'aumento dei costi relativi all'acquisto di energia e dei costi per servizi. I costi del personale sono aumentati di circa il +24% (da € 3,8 a € 4,7 milioni, con i dipendenti e collaboratori passati da 113 a 149 al 30 giugno 2025).

Il **Margine Operativo Lordo (EBITDA)** ammonta a **€ 10,5 milioni**, in leggera contrazione (-5%) rispetto agli € 11,0 milioni dell'esercizio precedente, per effetto dei maggiori costi per la crescita sostenuti in attività di marketing e sviluppo commerciale, interamente spesi nell'esercizio. Infatti, l'EBITDA riclassificato al netto dei soli costi operativi (con esclusione dei costi per la crescita) si è attestato a € 14,1 milioni, +6% rispetto a € 13,3 milioni dell'esercizio precedente. Di seguito un grafico che evidenzia come eVISO sia riuscita negli anni a mantenere un tasso di conversione GM → EBITDA superiore al 60%, durante una crescita importante dei ricavi.



EBITDA (M€) e tasso di conversione GM → EBITDA (% EBITDA/GM): gli istogrammi rappresentano l'EBITDA storico in M€. La linea rappresenta il rapporto EBITDA / GM in percentuale. L'esercizio 2022/23 evidenzia una flessione legata al periodo "caro energia". Per gli ultimi due esercizi sono state aggiunte le colonne EBITDA riclassificato al netto dei soli costi operativi, con esclusione dei costi di acquisizione dei nuovi clienti.

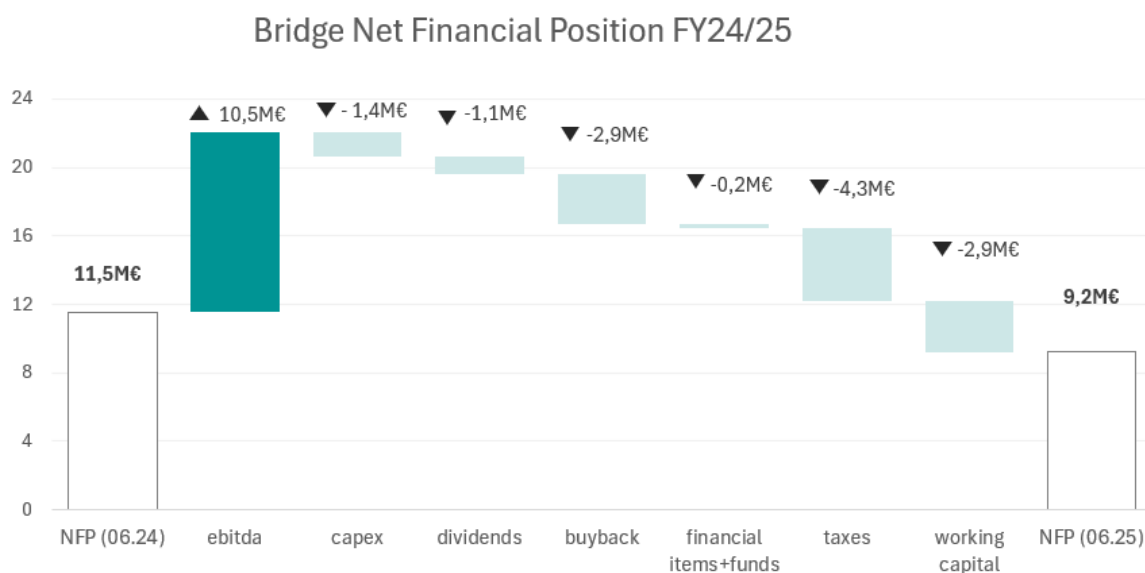
Il **Risultato netto** è pari a **€ 4,9 milioni**, in linea rispetto all'esercizio precedente.

STATO PATRIMONIALE

La **Posizione Finanziaria Netta risulta positiva (cassa)** per **€ 9,2 milioni**, rispetto a una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 9,8 milioni (cassa) al 31 marzo 2025 e positiva per € 11,5 milioni (cassa) al 30 giugno 2024.

La liquidità totale (cash) al 30/06/25 ammonta a € 20,5 milioni, di cui € 20,0 milioni di disponibilità liquide e € 0,5 milioni di time deposit, mentre l'indebitamento finanziario ammonta a € 11,2 milioni.

Il grafico di seguito riporta i principali fattori che hanno influenzato la posizione finanziaria netta al 30/06/2025.



Il grafico indica le variazioni della posizione finanziaria netta, in milioni di €, avvenute nel periodo. L'esercizio è stato influenzato positivamente dall'ebitda, mentre si denota un assorbimento derivante dal delta capex (immobilizzazioni immateriali, materiali e finanziarie), dalla distribuzione dividendi, dall'acquisto di azioni proprie, dalle imposte e dal capitale circolante netto. La voce financial items+funds include gli oneri finanziari e le variazioni dei fondi.

Di seguito un grafico che evidenzia la composizione della Posizione Finanziaria Netta e la sua evoluzione⁴:

⁴ Nel grafico la linea relativa alla "NFP + Securities" evidenzia la correzione della Posizione Finanziaria Netta tenendo conto delle Securities, le quali non vengono incluse nel calcolo della PFN seguendo i principi contabili italiani. Per il calcolo di tale valore sono state sommate alla PFN del periodo le azioni proprie e altre opzioni non materiali.

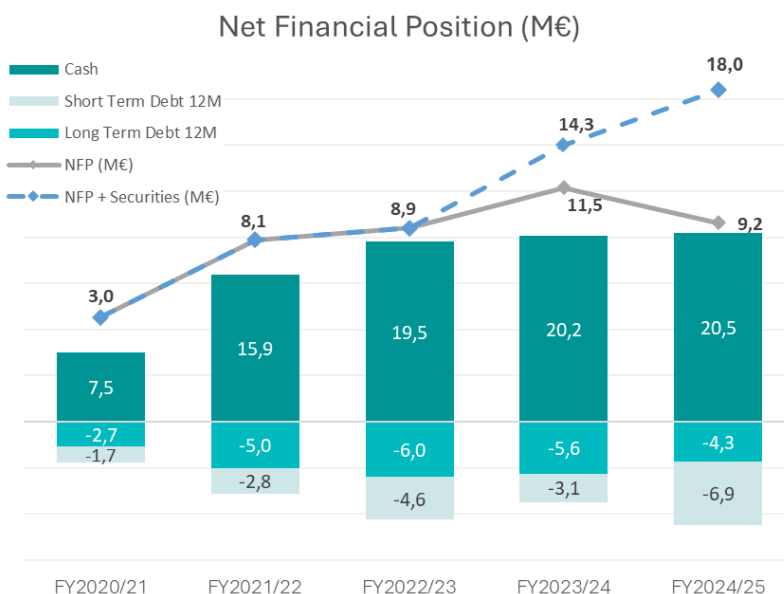


Grafico che illustra la composizione della Posizione Finanziaria Netta dal FY 2020-21 al FY 2024-25, evidenziando le componenti di debito e di cassa e l'andamento della PFN e della "PFN + Securities". Nella voce securities è rilevato il valore delle 1.135.228 azioni proprie al 30/06/2025; di queste le 500.000 azioni del piano di stock options sono valorizzate prudenzialmente al prezzo di esercizio (€ 4,00) e per il restante numero di 635.228 azioni al valore di mercato al 30 giugno 2025 (€ 10,64). Negli esercizi precedenti è stato considerato il valore di mercato al 30 giugno di ogni anno.

Il **Patrimonio Netto** al 30 giugno 2025 risulta pari a € 21,1 milioni, in aumento rispetto ai € 20,0 milioni al 31 dicembre 2024.

INVESTIMENTI

Nel periodo in analisi **gli investimenti immateriali** (pari a € 2,4 milioni) si sono concentrati nello sviluppo della piattaforma proprietaria (€ 1,9 milioni), costituiti principalmente da costo del lavoro del personale, consulenze esterne intra ed extra muros, dotazioni tecnologiche e sensoristica avanzata per la misurazione in real time dei consumi.

Gli investimenti materiali (per complessivi € 0,6 milioni) sono in larga parte riconducibili alla costruzione della nuova sede societaria.

PRINCIPALI FATTI DI RILIEVO AVVENUTI NEL CORSO DELL'ESERCIZIO

In data **4 luglio 2024** la Società ha comunicato l'inizio della fase di validazione della nuova tecnologia proprietaria "Eviso.GIRO" che accumula l'energia generata dalle persone durante le attività sportive per trasformarla in elettricità e farla valere in bolletta semplicemente diventando clienti eviso.

In particolare, la tecnologia proprietaria Eviso.GIRO (giro.eviso.it) accumula l'energia delle attività sportive registrate dagli utenti con le App di Health & Fitness, usate nel 2023 da oltre 600 milioni di persone, per trasformarle in elettricità a far valere sulle proprie bollette domestiche.

In data **26 luglio 2024** la Società ha reso noto che in data 23 luglio 2024 si è concluso il periodo per l'esercizio del diritto di recesso connesso all'approvazione delle modifiche statutarie inerenti all'introduzione del c.d.

voto plurimo da parte dell'assemblea straordinaria dei soci dello scorso 20 giugno 2024 e che, ad esito di tale periodo, non è pervenuta alcuna dichiarazione di recesso.

In data **1° agosto 2024** la Società ha comunicato la firma di un accordo a lungo termine con una prestigiosa azienda europea di riferimento nella trasformazione della frutta per la fornitura di mele destinate all'industria attraverso SmartMele, la piattaforma proprietaria di eVISO dedicata alla negoziazione nel mercato delle mele con consegna differita nel tempo a 3/6/12 mesi e oltre.

In data **5 agosto 2024** la Società ha comunicato di aver siglato un contratto di fornitura gas con una primaria azienda industriale per un ammontare di oltre 2 milioni di metri cubi annuali equivalenti a un fatturato annuo pari a circa a € 1,6 milioni.

In data **12 settembre 2024** la Società ha comunicato un'importante collaborazione con la Banca di Credito Cooperativo di Cherasco ("Banca di Cherasco"). Questo accordo mira a offrire servizi di luce e gas nel segmento diretto ai clienti e soci di Banca di Cherasco, rafforzando ulteriormente le soluzioni innovative e personalizzate di eVISO.

In data **23 settembre 2024** la Società ha comunicato l'inizio della fase commerciale, terminata la fase di validazione, della nuova tecnologia proprietaria "EVISO.GIRO" che accumula l'energia generata dalle persone durante le attività sportive per trasformarla in elettricità e farla valere in bolletta semplicemente diventando clienti eVISO.

In data **2 ottobre 2024** la Società ha reso noto che si è perfezionata la conversione di n. 2.419.086 azioni ordinarie in altrettante azioni a voto plurimo con emissione delle stesse sui conti deposito titoli degli azionisti richiedenti contro annullamento delle corrispondenti azioni ordinarie. Per effetto di tale conversione ha inoltre comunicato la nuova composizione del capitale sociale.

In data **9 ottobre 2024** la Società ha comunicato di aver siglato il secondo contratto con un operatore reseller per la fornitura di gas che prevedeva un plafond annuale di 5 milioni di standard al metro cubo (smc), con un fatturato stimato di circa € 4,1 milioni.

In data **14 ottobre 2024** la Società ha comunicato di aver siglato un contratto di partnership con Seed Group, una società del Private Office of Sheikh Saeed bin Ahmed Al Maktoum, al fine di scalare su scala globale, partendo dai paesi del Golfo, la piattaforma proprietaria SMARTMELE, trading place di scambio di container di mele fresche con consegna nel futuro.

In data **30 ottobre 2024** la Società ha comunicato il rilascio di un upgrade sostanziale e rilevante della piattaforma informatica. L'upgrade della piattaforma informatica ha permesso ad eVISO di poter gestire in modo più veloce, efficiente ed economico le attività eseguite dalla propria infrastruttura di intelligenza artificiale. In particolare, l'upgrade ha facilitato la transizione dai dati energetici orari all'utilizzo dei dati di letture ogni 15 minuti, con un conseguente aumento di quattro volte del volume dati.

In data **25 novembre 2024** la Società ha comunicato di aver rilasciato un upgrade sostanziale della tecnologia proprietaria "EVISO.GIRO" indispensabile per accelerare le attività commerciali e raggiungere nel medio termine il primo obiettivo di vendite con 1.000 nuovi clienti al mese.

In data **11 dicembre 2024** la Società ha comunicato la pipeline di contratti di fornitura di elettricità per l'anno 2025 sul canale Reseller, pari a 1325 GWh, per un plafond di fatturato annuale pari a circa € 322 milioni.

In data **19 dicembre 2024** la Società ha comunicato che Cerved Rating Agency S.p.A. ha alzato il rating della società da A3.1 a A2.2 (equivalente a A di S&P's e FITCH e A di MOODY'S).

In data **20 dicembre 2024** la Società ha comunicato di aver siglato una convenzione annuale con l'Ordine Degli Ingegneri di Torino che prevede offerte dedicate per la fornitura di energia elettrica, gas e servizi di efficienza, comprensiva di energia 100% rinnovabile, rivolta ai 7.500 iscritti all'ordine.

In data **21 gennaio 2025** la Società ha comunicato che, da un'analisi effettuata sul proprio azionariato, gli azionisti della Società hanno superato quota 1.100, confermando la fiducia riposta nella visione e nelle strategie aziendali.

In data **3 febbraio 2025** la Società ha reso noto che, a seguito della richiesta di un azionista relativa alla conversione delle proprie azioni a voto plurimo in azioni ordinarie, conformemente a quanto previsto dall'art. 6-bis dello statuto sono state convertite n. 60 Azioni a voto plurimo in un numero equivalente di azioni ordinarie. A seguito di tale conversione, in data **27 febbraio 2025** la Società ha comunicato la nuova composizione del capitale sociale interamente sottoscritto e versato.

In data **25 febbraio 2025** la Società ha comunicato di aver completato l'integrazione dell'intera filiera del gas grazie ad un upgrade della piattaforma tecnologica, gestendo direttamente l'acquisto sulla borsa nazionale GME, il trasporto tramite la rete nazionale SNAM e la consegna fisica ai punti di consumo (PDR) industriali, aziendali e domestici.

In data **3 marzo 2025** la Società ha comunicato l'avvenuta costituzione della società **Smartmele Fruits Trading L.L.C.**, al 100% di proprietà di eVISO con sede legale a Dubai. L'operazione si inserisce nell'ambito degli accordi di partnership siglati con Seed Group, private office dello Sheikh Saeed Bin Ahmed Al Maktoum.

In data **19 marzo 2025** la Società ha comunicato il lancio della piattaforma digitale CORTEX GAS, la nuova estensione della piattaforma digitale CORTEX, già applicata con successo all'energia elettrica.

In data **1° aprile 2025** la Società ha reso noto che, a seguito della richiesta di un azionista relativa alla conversione delle proprie azioni a voto plurimo in azioni ordinarie, conformemente a quanto previsto dall'art. 6-bis dello statuto sono state convertite n. 450 Azioni a voto plurimo in un numero equivalente di azioni ordinarie. A seguito di tale conversione, in data **17 aprile 2025** la Società ha comunicato la nuova composizione del capitale sociale interamente sottoscritto e versato.

In data **15 aprile 2025**, la Società ha comunicato di aver siglato un contratto con un cliente industriale per la fornitura di energia elettrica, per un plafond annuale di 54 GWh con 368 POD, equivalente ad un fatturato stimato pari a circa € 13 milioni.

In data **22 aprile 2025**, la Società ha comunicato che, nel trimestre gennaio – marzo 2025, il tasso mensile di sottoscrizione di nuovi contratti ha segnato un forte incremento sia nel canale retail sia nel canale agenzie

rispetto alla media dell'intero 2024, con performance nettamente superiori rispetto alle attese del management. In particolare, nel canale retail il tasso mensile di sottoscrizione di nuovi contratti è aumentato di 9 volte nel segmento energia, attestandosi a quota 234 POD al mese rispetto a 26 POD al mese nel 2024, e di circa 8 volte nel segmento gas, arrivando a quota 131 PDR al mese rispetto a 17 PDR al mese nel 2024.

In data **4 giugno 2025**, la Società ha comunicato di aver esteso con successo dall'Europa agli Stati Uniti i diritti di trademark del marchio EVISO GIRO di proprietà di eVISO S.p.A.

In data **6 giugno 2025**, la Società ha comunicato di aver siglato un contratto di fornitura gas con una primaria azienda industriale per un ammontare di oltre 1,8 milioni di metri cubi annuali equivalenti a un fatturato annuo pari a circa € 1,7 milioni.

In data **16 giugno 2025**, la Società ha comunicato di aver implementato un importante update tecnologico, volto a migliorare l'efficienza operativa, intervenendo sui tempi di attesa superiori a 3 secondi rilevati durante l'utilizzo dei computer da parte dei collaboratori (progetto "risposta immediata").

In data **18 giugno 2025**, la Società ha comunicato il potenziamento della propria rete di vendita nel canale diretto luce e gas, attraverso l'inserimento di due nuove figure commerciali ad Alessandria, in Piemonte, e tre a Genova, in Liguria.

In data **25 giugno 2025**, la Società ha reso noto che la pipeline dei contratti siglati dai resellers nel segmento gas è arrivata a 10 Milioni di metri cubi standard "Msmc" (+18% rispetto a 8,5 Msmc erogati nel periodo luglio 2024 – marzo 2025).

EVENTI SIGNIFICATIVI DOPO LA CHIUSURA DEL PERIODO

In data **9 luglio 2025**, la Società ha comunicato di aver lanciato con successo il progetto "HUMAN AI Software Development" che consente agli sviluppatori di accelerare di 10 volte la velocità di scrittura dei codici della piattaforma digitale proprietaria, velocizzando così i tempi di sviluppo e migliorando la qualità delle previsioni.

In data **23 luglio 2025**, la Società ha comunicato di aver siglato una convenzione annuale con una società piemontese attiva nei servizi e nella consulenza aziendale, che prevede offerte dedicate per la fornitura di energia elettrica e gas, inclusi servizi di efficienza energetica e fornitura di energia 100% rinnovabile.

In data **12 settembre 2025**, la Società ha comunicato di aver implementato un importante update tecnologico che sposta all'interno della piattaforma digitale proprietaria oltre 7.500 ore di attività amministrative, svolte in precedenza manualmente da circa 10 operatori (progetto "Stop ai lavori da robot"), ora focalizzati su attività più creative e ad alto valore aggiunto.

In data **19 settembre 2025**, la Società ha comunicato i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell'energia elettrica e del gas – relativi ai volumi di consumo annuo di gas (canale diretto e reseller) del parco utenti abbinati a eVISO nel mese di settembre 2025, che si attestano a 182 GWh (+143% rispetto a giugno 2024).

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE

Negli ultimi anni, in Italia, i prezzi dell'energia sono rimasti relativamente stabili, fatta eccezione per il primo trimestre del 2025, e la progressiva riduzione dei tassi di interesse ha creato negli operatori energetici una percezione di sicurezza e stabilità. Il mercato energetico italiano sta vivendo un processo di consolidamento, favorito anche dall'aumento della complessità tecnologica richiesta per operare. Questo ha portato diversi operatori medi, con fatturati inferiori a 1 miliardo di euro, a valutare la cessione delle proprie attività, soprattutto nelle regioni del Nord Italia.

La formula di profitto "commerciale", tipica degli operatori nati all'inizio della liberalizzazione, risulta marginalmente attrattiva per i grandi operatori già presenti sul territorio, e tende a stabilizzarsi in un "punto di valle" quando il fatturato raggiunge tra 500 milioni e 1 miliardo di euro, dove la complessità operativa limita ulteriormente la crescita. Al contrario, la formula di profitto "a piattaforma" adottata da eVISO, basata su una piattaforma digitale proprietaria, diventa progressivamente più efficace con l'aumento dei volumi: i costi operativi marginali si riducono, gli algoritmi diventano più intelligenti grazie ai dati raccolti, e la crescita dei volumi trasforma la piattaforma in un vero motore di creazione di valore. Nei prossimi 12-18 mesi, la Società sarà focalizzata sull'espansione dei volumi in tutti i rami di business, per massimizzare i benefici della formula a piattaforma e consolidare la sua posizione competitiva sul mercato. Le attività principali saranno:

- **Espansione delle attività commerciali di promozione del GAS verso tutte le tipologie di clienti, in tutta Italia.** L'obiettivo è di aumentare a tripla cifra i 110 GWh di gas consegnati nel FY 24/25. Gli upgrade tecnologici e gli investimenti degli ultimi 2 anni, rilasciati ad inizio 2025, permetteranno di aumentare volumi e ridurre i costi operativi;
- **Espansione delle attività commerciali nel segmento delle vendite a piccole e medie imprese** del Piemonte e della Liguria, forti della proposta di valore tecnologica, unica in Italia, legata al monitoraggio dei consumi e al sistema di allerte per consumare meglio e meno. L'obiettivo è di crescere a doppia cifra sui volumi totali di energia (luce e gas) consegnati nel FY 24/25;
- **Espansione delle attività commerciali nel segmento RETAIL verso la clientela sensibile alla presenza locale,** forti del know-how sviluppato sia dal punto vendita nella nuova sede a Saluzzo sia dallo sviluppo degli accordi quadro con la Banca di Credito Cooperativo di Cherasco, con l'Ordine degli Ingegneri di Torino e con altri importanti enti del territorio;
- **Espansione della vendita online nel segmento Health & Fitness grazie alla piattaforma proprietaria EVISO GIRO,** app utilizzata da decine di migliaia di sportivi che caricano ogni giorno la loro batteria virtuale con le attività sportive, per poi canalizzarla in bolletta. Con oltre 1 milione di ore di attività caricate dai propri utenti negli ultimi 6 mesi, EVISO GIRO ha oggi la potenzialità per generare decine di migliaia di contratti domestici a costi competitivi. Dopo 18 mesi di sviluppi tecnologici sofisticati, EVISO GIRO è nella fase di espansione commerciale;
- **Espansione su tutto il territorio italiano delle attività commerciali nel segmento delle vendite indirette tramite agenzie,** forti delle tecnologie di monitoraggio, di una diligente erogazione delle commissioni alle agenzie, resa possibile dalla piattaforma digitale proprietaria, e della capacità tecnologica di generare pricing dinamici su grandi clienti industriali;
- **Espansione delle attività nel Sud Europa (Spagna, Portogallo etc.) anche tramite operazioni di M&A.** La Società sta attivamente cercando spazi di crescita nei mercati iberici per le seguenti ragioni:

i) la prossimità culturale data dalla provenienza di un numero rilevante di collaboratori eVISO da tali geografie; ii) conoscenza delle dinamiche del mercato MIBEL, Iberian Electricity Market; iii) fiducia che i mercati siano permeabili alle proposte di valore eVISO sia come operatori grossisti verso i reseller iberici, sia alle proposte di valore verso i clienti finali.

I prossimi 12 -18 mesi sono il momento migliore per accelerare sulla crescita dei volumi sia perché eVISO ha creato la struttura e la tecnologia per scalare, sia perché l'efficacia della crescita commerciale, pesata come rapporto tra LTV (Long Term Value) e CAC (costo di acquisizione clienti), è oggi estremamente efficiente.

A livello tecnologico, per potenziare il proprio modello di business a piattaforma, eVISO ha organizzato lo sviluppo delle proprie tecnologie su tre vettori di competitività che mettono il cliente e i propri collaboratori al centro:

- **Risposta immediata:** ogni applicazione o macchina risponderà ad un essere umano in massimo 3 secondi; per esempio, a giugno 2025 è stato sviluppato il piano per eliminare 14.652 ore di attesa (94% del totale), un risultato equivalente al lavoro di 10 specialisti pienamente formati;
- **Stop ai lavori da robot:** ogni attività ripetitiva svolta manualmente è trasferita alla piattaforma digitale; per esempio, l'upgrade comunicato a settembre 2025 ha permesso alla piattaforma digitale di assorbire nei propri algoritmi 7.500 ore di attività amministrative, prima eseguite da 10 specialisti di funzione, ora focalizzati su attività ad elevato valore aggiunto;
- **Scala 100X:** ogni infrastruttura umana e tecnologica di oggi deve essere pronta per gestire 100 volte i clienti attuali; per esempio, la piattaforma CORTEX GAS lanciata a marzo 2025 è strutturata per gestire fino a 50.000 pratiche accessorie all'anno nel segmento gas, 100X rispetto alle poche centinaia gestite dal sistema precedente.

In conclusione, negli ultimi 2 anni eVISO ha costruito nel segmento luce e gas un modello di crescita a piattaforma, con solide basi tecnologiche, un motore di creazione di Long Term Value estremamente efficiente e una capacità di crescita commerciale in espansione. **Con queste basi la Società si aspetta nei prossimi 12-18 mesi un aumento solido del Gross Margin e dei volumi su tutti i canali serviti.**

DESTINAZIONE DEL RISULTATO D'ESERCIZIO

Sarà sottoposta all'Assemblea degli Azionisti, la seguente destinazione dell'utile di esercizio, pari a € 4.913.399,00,00:

- "Dividendi" di 0,06 euro per azione, per un importo complessivo di circa euro 1.406.000,00 che corrisponde a un payout ratio di circa il 29%. Lo stacco cedola è previsto in data 24 novembre 2025 (record date il 25 novembre 2025) e pagamento a partire dal 26 novembre 2025;
- € 3.507.399,00 a "Riserva Straordinaria".

L'eventuale variazione del numero di azioni proprie in portafoglio della Società al momento della distribuzione non avrà incidenza sull'importo del dividendo per azione ma andrà ad incremento o decremento dell'importo che sarà accantonato a riserva straordinaria.

CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA ORDINARIA E STRAORDINARIA

eVISO S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, • 12037 Saluzzo (CN) • T 017544648 • investor.relations@eviso.it • www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 • Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO • CODICE ISIN: IT0005430936

Il Consiglio di Amministrazione ha deliberato di convocare l'Assemblea ordinaria e straordinaria degli Azionisti 2025 per il 27/10/2025 (in I convocazione) e per il 28/10/2025 (in II convocazione), per deliberare sui seguenti punti all'ordine del giorno: (a) in sede ordinaria: (i) approvazione del bilancio di esercizio al 30 giugno 2025; (ii) destinazione del risultato di esercizio, mediante distribuzione di un dividendo pari a euro 0,06, per un importo complessivo di circa euro 1.406.000,00 con payout ratio del 29%. Lo stacco cedola è previsto in data 24 novembre 2025 (record date il 25 novembre 2025) e pagamento a partire dal 26 novembre 2025 (iii) autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie ai sensi dell'art. 2357 del codice civile; e (iv) ampliamento del Consiglio di Amministrazione; e (b) in sede straordinaria: (i) proposta di modifica all'articolo 6 dello statuto della Società al fine di introdurre un'apposita previsione volta a consentire all'Assemblea della Società di attribuire, ai sensi dell'art. 2443 del codice civile, la facoltà al Consiglio di Amministrazione di aumentare il capitale sociale.

L'avviso di convocazione dell'assemblea e la relativa documentazione prescritta dalla normativa applicabile, ivi inclusi il progetto di bilancio al 30 giugno 2025, la relazione sulla gestione, la relazione del Collegio Sindacale, la relazione della società di revisione saranno messi a disposizione del pubblico nei tempi e modi previsti dalla legge, presso la sede societaria, sul sito internet della Società www.eviso.ai e sul sito di Borsa Italiana.

Si precisa che l'attività di revisione sul bilancio per l'esercizio chiuso al 30 giugno 2025 da parte della società di revisione non è stata ancora ultimata e che la relazione della società di revisione verrà pertanto messa a disposizione entro i termini previsti di legge.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

About eVISO

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

ega@envent.it

Tel: +39 02 22175979

eVISO S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO ▪ CODICE ISIN: IT0005430936



Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

eviso S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO ▪ CODICE ISIN: IT0005430936

Allegati gli schemi di Stato Patrimoniale, Conto Economico e Rendiconto Finanziario di eVISO S.p.A al 30/06/2025

STATO PATRIMONIALE

ATTIVO	30/06/2025	30/06/2024
A) CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI		
Totale crediti verso soci per versamenti ancora dovuti (A)	0	0
B) IMMOBILIZZAZIONI		
I - Immobilizzazioni immateriali		
1) Costi di impianto e di ampliamento	1.102	246.641
3) Diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno	2.390.438	2.004.634
4) Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	6.464.993	6.894.221
6) Immobilizzazioni in corso e acconti	464.064	0
7) Altre	8.746	0
Totale immobilizzazioni immateriali	9.329.343	9.145.496
II - Immobilizzazioni materiali		
1) Terreni e fabbricati	10.210.203	10.139.663
2) Impianti e macchinario	126.988	82.182
3) Attrezzature industriali e commerciali	660.926	727.131
4) Altri beni	7.865	0
Totale immobilizzazioni materiali	11.005.982	10.948.976
III - Immobilizzazioni finanziarie		
1) Partecipazioni in		
a) Imprese controllate	51.919	0
b) Imprese collegate	499.826	429.826
d-bis) Altre imprese	516	0
Totale partecipazioni (1)	552.261	429.826
2) Crediti		
a) Verso imprese controllate		
Esigibili entro l'esercizio successivo	6.955	0
Totale crediti verso imprese controllate	6.955	0
b) Verso imprese collegate		
Esigibili entro l'esercizio successivo	886	886
Totale crediti verso imprese collegate	886	886
d-bis) Verso altri		
Esigibili entro l'esercizio successivo	751.018	2.917.787
Totale crediti verso altri	751.018	2.917.787
Totale Crediti	758.859	2.918.673
Totale immobilizzazioni finanziarie (III)	1.311.120	3.348.499
Totale immobilizzazioni (B)	21.646.445	23.442.971

C) ATTIVO CIRCOLANTE		
I) Rimanenze		
Totale rimanenze	0	0
II) Crediti		
1) Verso clienti		
Esigibili entro l'esercizio successivo	28.428.314	28.935.966
Totale crediti verso clienti	28.428.314	28.935.966
5-bis) Crediti tributari		
Esigibili entro l'esercizio successivo	2.634.253	3.753.891
Totale crediti tributari	2.634.253	3.753.891
5-ter) Imposte anticipate	302.434	270.848
5-quater) Verso altri		
Esigibili entro l'esercizio successivo	521.915	2.584.336
Totale crediti verso altri	521.915	2.584.336
Totale crediti	31.886.916	35.545.041
III - Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni		
6) Altri titoli	1.472.614	3.111.278
Totale attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni	1.472.614	3.111.278
IV - Disponibilità liquide		
1) Depositi bancari e postali	19.970.464	17.563.912
3) Danaro e valori in cassa	2.605	6.056
Totale disponibilità liquide	19.973.069	17.569.968
Totale attivo circolante (C)	53.332.599	56.226.287
D) RATEI E RISCONTI	535.113	368.657
TOTALE ATTIVO	75.514.157	80.037.915

STATO PATRIMONIALE

PASSIVO	30/06/2025	30/06/2024
A) PATRIMONIO NETTO		
I - Capitale	369.924	369.924
II - Riserva da soprapprezzo delle azioni	7.931.428	7.931.428
III - Riserve di rivalutazione	7.760.000	7.760.000
IV - Riserva legale	73.985	73.714
V - Riserve statutarie	0	0
VI - Altre riserve, distintamente indicate		
Riserva straordinaria	4.701.570	884.265
Varie altre riserve	-2	0
Totale altre riserve	4.701.568	884.265
VII - Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	0	0
VIII - Utili (perdite) portati a nuovo	0	0
IX - Utile (perdita) dell'esercizio	4.913.399	4.883.771

Perdita ripianata nell'esercizio	0	0
X - Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	-4.644.953	-1.754.873
Totale patrimonio netto	21.105.351	20.148.229
B) FONDI PER RISCHI E ONERI		
1) Per trattamento di quiescenza e obblighi simili	30.386	9.821
4) Altri	40.000	40.000
Totale fondi per rischi e oneri (B)	70.386	49.821
C) TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO DI LAVORO SUBORDINATO	628.367	512.639
D) DEBITI		
4) Debiti verso banche		
Esigibili entro l'esercizio successivo	6.915.288	3.066.237
Esigibili oltre l'esercizio successivo	4.321.988	5.558.817
Totale debiti verso banche (4)	11.237.276	8.625.054
6) Acconti		
Esigibili entro l'esercizio successivo	8.528.756	9.479.581
Totale acconti (6)	8.528.756	9.479.581
7) Debiti verso fornitori		
Esigibili entro l'esercizio successivo	25.251.249	28.779.862
Totale debiti verso fornitori (7)	25.251.249	28.779.862
9) Debiti verso imprese controllate		
Esigibili entro l'esercizio successivo	51.919	0
Totale debiti verso imprese controllate (9)	51.919	0
12) Debiti tributari		
Esigibili entro l'esercizio successivo	843.709	3.120.804
Totale debiti tributari (12)	843.709	3.120.804
13) Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale		
Esigibili entro l'esercizio successivo	227.330	179.861
Totale debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale (13)	227.330	179.861
14) Altri debiti		
Esigibili entro l'esercizio successivo	7.511.171	8.999.171
Totale altri debiti (14)	7.511.171	8.999.171
Totale debiti (D)	53.651.410	59.184.333
E) RATEI E RISCONTI	58.643	142.893
TOTALE PASSIVO	75.514.157	80.037.915

CONTO ECONOMICO

	30/06/2025	30/06/2024
A) VALORE DELLA PRODUZIONE:		
1) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	315.592.841	224.256.412
4) Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	797.086	642.664
5) Altri ricavi e proventi		
Contributi in conto esercizio	2.227	25.367
Altri	295.769	219.474
Totale altri ricavi e proventi	297.996	244.841
Totale valore della produzione	316.687.923	225.143.917
B) COSTI DELLA PRODUZIONE:		
6) Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	169.116.933	113.090.574
7) Per servizi	131.844.169	96.770.042
8) Per godimento di beni di terzi	124.653	115.643
9) Per il personale:		
a) Salari e stipendi	3.453.105	2.783.144
b) Oneri sociali	944.457	804.599
c) Trattamento di fine rapporto	231.565	179.643
e) Altri costi	46.583	8.331
Totale costi per il personale	4.675.710	3.775.717
10) Ammortamenti e svalutazioni:		
a) Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	2.192.569	2.018.213
b) Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	519.775	304.660
c) Altre svalutazioni delle immobilizzazioni	0	109.313
d) Svalutazione crediti attivo circolante e disponibilità liquide	414.502	1.060.420
Totale ammortamenti e svalutazioni	3.126.846	3.492.606
13) Altri accantonamenti	0	40.000
14) Oneri diversi di gestione	422.718	346.594
Totale costi della produzione	309.311.029	217.631.176
Differenza tra valore e costi della produzione (A-B)	7.376.894	7.512.741
C) PROVENTI E ONERI FINANZIARI:		
16) Altri proventi finanziari:		
a) Da crediti iscritti nelle immobilizzazioni		
c) Da titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono partecipazioni	11.696	340
d) Proventi diversi dai precedenti		
Altri	174.963	74.515
Totale proventi diversi dai precedenti	174.963	74.515
Totale altri proventi finanziari	186.659	74.855
17) Interessi e altri oneri finanziari		

Altri	527.926	607.620
Totale interessi e altri oneri finanziari	527.926	607.620
17-bis) Utili e perdite su cambi	383	0
Totale proventi e oneri finanziari (C) (15+16-17+-17-bis)	-340.884	-532.765
D) RETTIFICHE DI VALORE DI ATTIVITA' E PASSIVITA' FINANZIARIE:		
18) Rivalutazioni:		
c) Di titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono partecipazioni	6.943	22.083
Totale rivalutazioni	6.943	22.083
19) Svalutazioni:		
c) Di titoli iscritti nell'attivo circolante che non costituiscono partecipazioni	22.701	3.768
Totale svalutazioni	22.701	3.768
Totale rettifiche di valore di attività e passività finanziarie (18-19)	-15.758	18.315
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE (A-B+-C+-D)	7.020.252	6.998.291
20) Imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate		
Imposte correnti	2.138.439	2.182.326
Imposte differite e anticipate	-31.586	-67.806
Totale delle imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate	2.106.853	2.114.520
21) UTILE (PERDITA) D'ESERCIZIO	4.913.399	4.883.771

RENDICONTO FINANZIARIO (FLUSSO REDDITUALE CON METODO INDIRETTO)		
	Esercizio Corrente	Esercizio Precedente
A. Flussi finanziari derivanti dall'attività operativa (metodo indiretto)		
Utile (perdita) dell'esercizio	4.913.399	4.883.771
Imposte sul reddito	2.106.853	2.114.520
Interessi passivi/(attivi)	341.267	532.765
(Dividendi)	0	0
(Plusvalenze)/Minusvalenze derivanti dalla cessione di attività	0	0
1. Utile / (perdita) dell'esercizio prima d'imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione	7.361.519	7.531.056
<i>Rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>		
Accantonamenti ai fondi	188.081	184.870
Ammortamenti delle immobilizzazioni	2.712.344	2.322.873
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	0	109.313
Rettifiche di valore di attività e passività finanziarie di strumenti finanziari derivati che non comportano movimentazioni monetarie	0	0
Altre rettifiche in aumento / (in diminuzione) per elementi non monetari	430.260	1.042.105
<i>Totale rettifiche per elementi non monetari che non hanno avuto contropartita nel capitale circolante netto</i>	3.330.685	3.659.161
2. Flusso finanziario prima delle variazioni del capitale circolante netto	10.692.204	11.190.217
<i>Variazioni del capitale circolante netto</i>		
Decremento/(Incremento) delle rimanenze	0	0
Decremento/(Incremento) dei crediti verso clienti	93.150	(12.271.411)
Incremento/(Decremento) dei debiti verso fornitori	(3.528.613)	11.455.012
Decremento/(Incremento) ratei e risconti attivi	(166.456)	(191.746)
Incremento/(Decremento) ratei e risconti passivi	(84.250)	(155.237)
Altri decrementi / (Altri incrementi) del capitale circolante netto	738.102	819.452
<i>Totale variazioni del capitale circolante netto</i>	(2.948.067)	(343.930)
3. Flusso finanziario dopo le variazioni del capitale circolante netto	7.744.137	10.846.287
<i>Altre rettifiche</i>		
Interessi incassati/(pagati)	(341.267)	(532.765)
(Imposte sul reddito pagate)	(4.311.014)	(29.330)
Dividendi incassati	0	0

(Utilizzo dei fondi)	(51.788)	(35.302)
Altri incassi/(pagamenti)	0	0
Totale altre rettifiche	(4.704.069)	(597.397)
Flusso finanziario dell'attività operativa (A)	3.040.068	10.248.890
B. Flussi finanziari derivanti dall'attività d'investimento		
<i>Immobilizzazioni materiali</i>		
(Investimenti)	(576.781)	(3.141.116)
Disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni immateriali</i>		
(Investimenti)	(2.376.416)	(1.406.305)
Disinvestimenti	0	0
<i>Immobilizzazioni finanziarie</i>		
(Investimenti)	(134.390)	(1.148.130)
Disinvestimenti	2.171.769	0
<i>Attività finanziarie non immobilizzate</i>		
(Investimenti)	(532.433)	(2.043.919)
Disinvestimenti	2.155.339	36.927
(Acquisizione di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide)	0	0
Cessione di rami d'azienda al netto delle disponibilità liquide	0	0
Flusso finanziario dell'attività d'investimento (B)	707.088	(7.702.543)
C. Flussi finanziari derivanti dall'attività di finanziamento		
<i>Mezzi di terzi</i>		
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	9.725	(2.296)
Accensione finanziamenti	4.500.000	4.222.000
(Rimborso finanziamenti)	(1.897.504)	(6.192.767)
<i>Mezzi propri</i>		
Aumento di capitale a pagamento	0	0
(Rimborso di capitale)	0	0
Cessione (Acquisto) di azioni proprie	(2.890.080)	(1.545.246)
(Dividendi e acconti su dividendi pagati)	(1.066.196)	0
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento (C)	(1.344.055)	(3.518.309)
Incremento (decremento) delle disponibilità liquide (A ± B ± C)	2.403.101	(971.962)
Effetto cambi sulle disponibilità liquide	0	0
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio		
Depositi bancari e postali	17.563.912	18.537.296
Assegni	0	0

Denaro e valori in cassa	6.056	4.634
Totale disponibilità liquide a inizio esercizio	17.569.968	18.541.930
Di cui non liberamente utilizzabili	0	0
Disponibilità liquide a fine esercizio		
Depositi bancari e postali	19.970.464	17.563.912
Assegni	0	0
Denaro e valori in cassa	2.605	6.056
Totale disponibilità liquide a fine esercizio	19.973.069	17.569.968
Di cui non liberamente utilizzabili	0	0