

Comunicato Stampa

**EVISO: RISULTATI PRELIMINARI UNAUDITED DEL PERIODO LUGLIO 2024–SETTEMBRE 2024**

**GROSS MARGIN TRA € 5,1 E € 5,6 MILIONI**

- Ricavi a € 86 milioni, + 67% YoY
- Energia totale erogata pari a 324 GWh, +50% YoY
- Gas totale erogato pari a 500.000 smc, +79% YoY
- Posizione Finanziaria Netta (cash positive) a € 11,5 milioni, invariata rispetto al 30 giugno 2024
- Punti di prelievo totali pari a 223 mila, +39% YoY

Saluzzo (CN), 13 novembre 2024 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata all’EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica i principali KPI e i ricavi relativi ai 3 mesi del periodo luglio 2024–settembre 2024, non soggetti a revisione contabile.

I ricavi hanno raggiunto € 86 milioni registrando un incremento del 67% rispetto allo stesso trimestre dell’anno precedente. Questo significativo aumento è attribuibile all’efficace espansione della clientela e alle strategie commerciali implementate.

Nel primo trimestre dell’esercizio 2024-2025 (luglio-settembre 2024), eVISO ha mantenuto un solido percorso di crescita, con **tutti i principali KPI in aumento a doppia cifra**. L’aumento del 39% dei punti di prelievo, arrivati a 223 mila, insieme a una crescita dell’energia erogata a 324 GWh (+50% rispetto all’anno precedente) e del gas fornito, che ha raggiunto 500 mila smc (+79% YoY), ha consentito a eVISO di conseguire, in soli 3 mesi, un **Gross Margin compreso tra € 5,1 milioni e € 5,6 milioni**, (si segnala che nel primo semestre 2023-2024, prima che eVISO iniziasse a comunicare i dati trimestrali, il Gross margin si era attestato a €8,3 milioni).

**Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, ha commentato:** “Nel trimestre appena concluso EVISO ha registrato ricavi vicini alla soglia di € 1 milione al giorno, sommando € 86 milioni totali, in aumento del 67% rispetto allo stesso trimestre dello scorso anno. Il Gross Margin si è assestato in una finestra compresa tra € 5,1 milioni e € 5,6 milioni, che, quando paragonato agli € 8,3 milioni dell’intero primo semestre 2023-2024, evidenzia una crescita YoY superiore al 30%. Questi numeri dimostrano la capacità di eVISO di attrarre nuovi clienti, grazie anche all’espansione della rete di vendita”.

**KPI PER SEGMENTO DI ATTIVITÀ RELATIVI AL PERIODO LUGLIO 2024 – SETTEMBRE 2024**

**POWER**

I **punti di prelievo (POD)** hanno registrato un aumento del **+39%** (rispetto ai 157.933 POD gestiti nel periodo luglio 2023 – settembre 2023) **attestandosi a quota 218.847**, di cui 22 mila diretti e 196 mila gestiti dai 96 reseller abbinati a eVISO. Il numero di reseller rappresenta una quota del 14% del totale degli operatori di vendita al mercato libero censiti in Italia (704) nell'Elenco Venditori Energia Elettrica (EVE) redatto dal Ministero Ambiente e Sicurezza Energetica aggiornato alla data del 30.09.2024.

**L'energia totale erogata è pari a 324 GWh**, in crescita del 50% rispetto ai 216 GWh del periodo luglio 2023 – settembre 2023, di cui **227 GWh** relativi al **canale reseller** (149 GWh nel periodo luglio 2023 – settembre 2023) e **96 GWh** rivolta al **canale diretto** (68 GWh nel periodo luglio 2023 – settembre 2023). L'incremento dell'energia fornita è stato positivamente influenzato dal potenziamento della rete di distribuzione commerciale di eVISO.

## **GAS**

**Il gas totale erogato** ha raggiunto i circa **500 mila smc** (standard metro cubo), **in crescita del 79%** rispetto agli 300 mila smc del periodo luglio 2023 – settembre 2023. La maggior parte del gas erogato è attribuibile alla clientela diretta, poiché i reseller sono entrati solo recentemente nel portafoglio clienti di eVISO.

I **punti di prelievo (PDR) totali** sono pari a **3.929** e hanno registrato un aumento del **+114%** rispetto ai 1.837 POD gestiti nel periodo luglio 2023 – settembre 2023. I PDR registrati nel periodo sono riconducibili per il 97% alla clientela diretta.

Da notare che i volumi di gas abbinati a eVISO nel solo mese di ottobre, come comunicato dal SII, hanno superato i 10 milioni di smc, con oltre 4.000 punti di consegna.

## **SERVIZI ACCESSORI**

Le pratiche accessorie soggette a fatturazione sono state circa 8.000 rispetto alle circa 16.000 pratiche accessorie erogate nel periodo luglio 2023 – settembre 2023. La riduzione delle pratiche verso il canale reseller è imputabile, come già comunicato, alla delibera, introdotta dal primo dicembre 2023, dove l'ARERA, autorità di settore, ha previsto che alcune pratiche debbano essere gestite in autonomia dalla controparte commerciale (reseller).

## **FRESH APPLES**

Nei primi 3 mesi 2024-2025 sono state consegnate 159 tonnellate di mele (prezzo medio 247 €/ton - prodotto industria). Il fatturato si è assestato a € 58 mila.

A livello di liquidità di prodotto disponibile sulla piattaforma di scambio SMARTMELE, al 30 settembre 2024 le tonnellate con ordini a prezzo limite sulla piattaforma sono state circa 84.000.

eVISO ha siglato un accordo con **Seed Group, una società del Private Office of Sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum, finalizzato ad espandere il progetto Smartmele su scala globale**, partendo dai paesi del Golfo.

\*\*\*

### POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

La **Posizione Finanziaria Netta risulta positiva (cassa)** per **€ 11,5 milioni**, rispetto a una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 11,5 milioni (cassa) al 30 giugno 2024 e una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 5,3 milioni (cassa) al 30 settembre 2023.

La PFN dal 30 giugno 2024 al 30 settembre 2024 è stata influenzata come segue:

- positivamente da € 3,3 milioni relativi al miglioramento del circolante;
- negativamente dalla riduzione di € 1,5 milioni di depositi cauzionali, a seguito del riallineamento delle richieste di garanzia al prezzo dell'energia;
- negativamente da € 0,5 milioni di iva credito;
- negativamente dall'incremento dell'attività di buyback di circa € 1,2 milioni;
- negativamente dall'incremento di € 0,2 milioni di euro relativi all'investimento nell'immobile di proprietà.

Per facilità di lettura, il grafico sotto riportato rappresenta gli elementi che hanno contribuito alla variazione della Posizione Finanziaria Netta nel periodo, in termini positivi in caso di generazione di cassa e in termini negativi in caso di assorbimento di cassa.

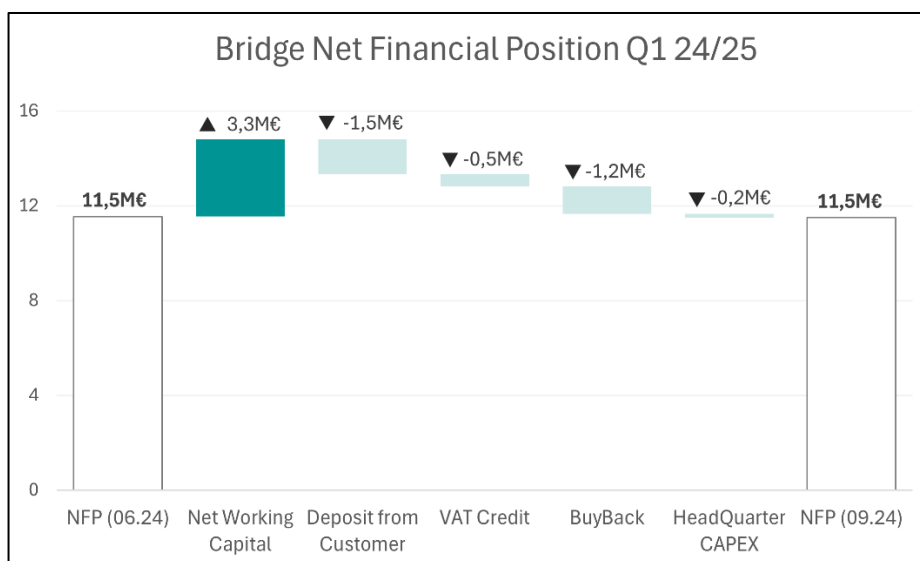


Grafico che riassume l'andamento della Posizione Finanziaria Netta dal 30 giugno 2024 al 30 settembre 2024, evidenziando le voci che hanno generato o assorbito cassa.

Di seguito un grafico che evidenzia la composizione della Posizione Finanziaria Netta e la sua evoluzione<sup>1</sup>:

<sup>1</sup> Nel grafico la linea relativa alla "NFP + Securities" evidenzia la correzione della Posizione Finanziaria Netta tenendo conto delle Securities, le quali non vengono incluse nel calcolo della PFN seguendo i principi contabili italiani. Per il calcolo di tale valore sono state sommate alla PFN del periodo le azioni proprie e altre opzioni non materiali.

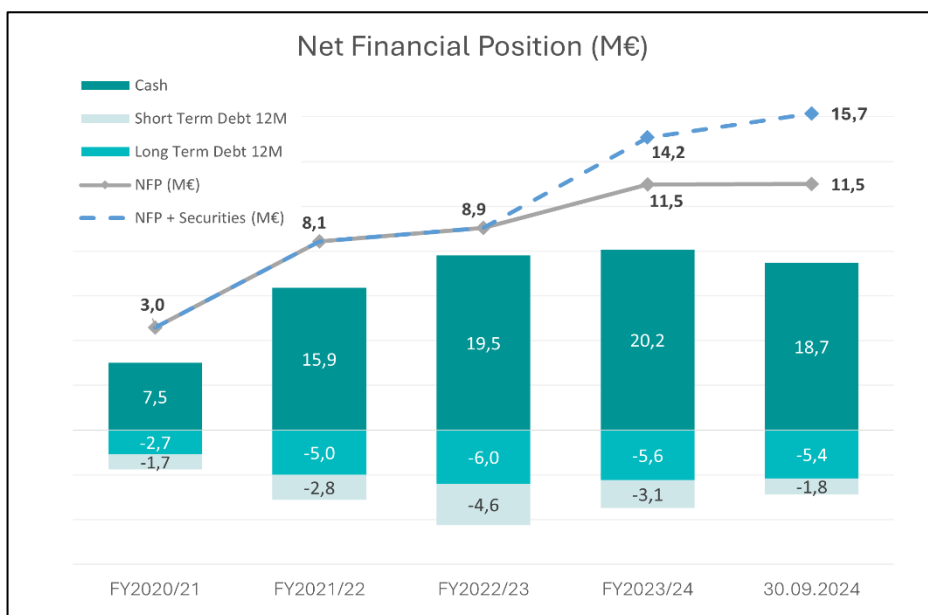


Grafico che illustra la composizione della Posizione Finanziaria Netta dal FY 2020-21 al 1Q 2024-25, evidenziando le componenti di debito e di cassa e l'andamento della PFN e della "PFN + Securities". Nella voce securities è rilevato il valore delle 869.761 azioni proprie; di queste le 500.000 azioni del piano di stock options sono valorizzate prudenzialmente al prezzo di esercizio (4€) e per il restante numero di 369.761 azioni al valore di mercato al 30 settembre 2024 (5.82 €)

\*\*\*

Di seguito una tabella che riepiloga i principali KPI del periodo luglio 2024-settembre 2024<sup>2</sup>.

Principali dati economico-finanziari		
€/M	1Q 2024-2025	1Q 2023-2024
Ricavi	86	52
Gross Margin	5,1 - 5,6	-
Posizione Finanziaria Netta (Cash positive)	11,5	11,5

Principali dati operativi		
	1Q 2024-2025	1Q 2023-2024
Punti di prelievo (POD)	218.847	157.933
Punti di prelievo (PDR)	3.929	1.837
Energia totale Erogata (GWh)	324	216
Gas totale Erogato (smc)	500.000	300.000
N. Pratiche Accessorie	8.000	16.000
Tonnellate Mele Consegnate	159	-

<sup>2</sup> Nella tabella non è stato riportato il dato del Gross Margin relativo al 1Q 23-24 poiché la Società ha iniziato a comunicare i KPI su base trimestrale a partire dal 2024.

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai).  
Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com), gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

**About eVISO**

*eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.  
Per info: <https://www.eviso.ai/>*

**Contacts:**

**Investor Relations eVISO**  
Federica Berardi  
[investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)  
Tel: +39 0175 44648

**Euronext Growth Advisor**

**EnVent Italia SIM S.p.A.**  
Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121  
[ega@envent.it](mailto:ega@envent.it)  
Tel: +39 02 22175979

**Investor Relations**

**CDR Communication SRL**  
Vincenza Colucci  
[vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)  
Tel. +39 335 6909547  
Marta Alocci  
[marta.alocci@cdr-communication.it](mailto:marta.alocci@cdr-communication.it)  
Tel. +39 327 7049526

**Media Relations**

**CDR Communication SRL**  
Martina Zuccherini  
[martina.zuccherini@cdr-communication.it](mailto:martina.zuccherini@cdr-communication.it)  
Tel. +39 339 4345708