

Comunicato Stampa

EVISO: RISULTATI PRELIMINARI UNAUDITED DEL PERIODO LUGLIO 2024–MARZO 2025

RICAVI PARI A € 255,9 MILIONI, IN AUMENTO DEL 55% YoY

- Energia totale erogata pari a 897 GWh, +34% YoY
- Gas totale erogato pari a 8,5 milioni di smc, +136% YoY
- Gross margin preliminare tra € 14,8 milioni e € 15,7 milioni (+19% -21% YoY)
 - Punti di prelievo totali pari a 204 mila, +14% YoY
- Posizione Finanziaria Netta (cash positive) a € 9,8 milioni, rispetto a una PFN (cash positive) pari a € 11,3 al 31 dicembre 2024

Saluzzo (CN), 14 maggio 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata all’EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – comunica i principali KPI e i ricavi relativi ai 9 mesi del periodo luglio 2024–marzo 2025, non soggetti a revisione contabile.

Nei primi nove mesi dell’esercizio (luglio 2024 – marzo 2025) la società ha registrato **ricavi record pari a € 255,9 milioni, in aumento del 55%** rispetto allo stesso periodo dell’anno precedente.

La performance è stata sostenuta dall’espansione dei volumi su tutti i canali e dal leggero aumento dei costi delle materie prime energetiche. Tutti gli indicatori rilevanti della società hanno registrato numeri in forte crescita, in continuità con l’andamento osservato nei periodi precedenti.

I volumi erogati sono cresciuti su tutti i canali e su tutte le materie prime: l’**energia** elettrica ha raggiunto **897 GWh (+34%)**, mentre il **gas** erogato si è attestato a **8,5 milioni di smc (+136%)**. Il numero dei **punti di prelievo totali** (POD) ha raggiunto quota **204 mila**, con **una crescita del 14%** rispetto al periodo luglio 2023 – marzo 2024, confermando la solidità della traiettoria di sviluppo.

Tali risultati hanno contribuito a generare un **Gross Margin** compreso tra **€ 14,8 milioni e € 15,7 milioni, in crescita tra il 19% e il 21%** rispetto al periodo luglio 2023 – marzo 2024.

Gianfranco Sorasio, amministratore delegato di eVISO, ha commentato: *“Il fatturato cumulato dalla fondazione di eVISO, avvenuta nel 2013, ha superato a fine 2024 il miliardo di euro, un traguardo solido che riflette la capacità industriale di eVISO nell’erogare prodotti e servizi su scala nazionale. Negli ultimi 9 mesi il fatturato di eVISO ha raggiunto quota 255 milioni di euro, in aumento del 55% rispetto allo stesso periodo dell’anno precedente. Il Primo Margine degli ultimi 9 mesi è aumentato del 20%, assestandosi in una finestra tra 14.8 M€ e 15,7 M€”.*

Lucia Fracassi, Direttore Generale di eVISO, ha aggiunto: *“Le strategie di sviluppo commerciale rafforzate negli ultimi anni, e ulteriormente accelerate negli ultimi mesi, hanno portato ad una crescita sostanziale dei volumi power e gas nei canali presidiati dalla società: vendita diretta tramite rete*

commerciale di consulenti e vendita all'ingrosso tramite canale reseller. Agli aumenti significativi di questi canali registrati negli ultimi 9 mesi, +34% lato power (a quota 897 GWh) e + 136% lato gas (a quota 8,5 milioni di smc) si iniziano a vedere anche i risultati dei canali di vendita più recenti inseriti negli ultimi 12 mesi: canale retail e canale di vendita indiretta tramite agenzie, power e gas. A questi risultati si sommano le competenze del team di professionisti che ogni giorno lavora in eVISO per soddisfare al meglio i clienti e sviluppare piattaforme tecnologiche più veloci, scalabili e competitive”.

KPI PER SEGMENTO DI ATTIVITÀ RELATIVI AL PERIODO LUGLIO 2024 – MARZO 2025

POWER

I punti di prelievo (POD) hanno registrato un aumento del **+12%** (rispetto ai 176.233 POD gestiti nel periodo luglio 2023 – marzo 2024) **attestandosi a quota 198.253**, di cui 24 mila diretti e 174 mila gestiti dai 99 reseller abbinati a eVISO. Il numero di reseller rappresenta una quota del 14% circa del totale degli operatori di vendita al mercato libero censiti in Italia (730) nell'Elenco Venditori Energia Elettrica (EVE) redatto dal Ministero Ambiente e Sicurezza Energetica aggiornato alla data del 31.03.2025. Inoltre, nel numero totale dei POD è compresa una quota di clienti retail (601 POD) quasi 100 volte superiore allo stesso periodo dell'anno precedente e 3 volte superiore ai circa 200 punti in fornitura nel semestre luglio – dicembre 2024, coerentemente con la strategia aziendale di penetrare anche in questo segmento.

L'energia totale erogata è pari a 897 GWh, in crescita del **34%** rispetto ai 671 GWh del periodo luglio 2023 – marzo 2024, di cui **617 GWh** relativi al **canale reseller** (453 GWh nel periodo luglio 2023 – marzo 2024) e **281 GWh** rivolta al **canale diretto** (218 GWh nel periodo luglio 2023 – marzo 2024). L'incremento dell'energia fornita è stato positivamente influenzato dal potenziamento della rete di distribuzione commerciale di eVISO.

GAS

Il gas totale erogato ha raggiunto i circa **8,5 milioni di smc** (standard metro cubo), **in crescita del 136%** rispetto agli 3,6 milioni di smc del periodo luglio 2023 – marzo 2024. La maggior parte del gas erogato è attribuibile alla clientela diretta, poiché i reseller sono entrati solo recentemente nel portafoglio clienti di eVISO.

I punti di prelievo (PDR) totali sono pari a **5.602** e hanno registrato un aumento del **+100%** rispetto ai 2.796 PDR gestiti nel periodo luglio 2023 – marzo 2024. I PDR registrati nel periodo sono riconducibili per l'84% alla clientela diretta.

SERVIZI ACCESSORI

Le pratiche accessorie soggette a fatturazione sono state circa 24.300 rispetto alle circa 42.000 pratiche accessorie erogate nel periodo luglio 2023 –marzo 2024. La riduzione delle pratiche verso il canale reseller è imputabile, come già comunicato, alla delibera, introdotta dal primo dicembre 2023, dove l'ARERA, autorità di settore, ha previsto che le pratiche più frequenti debbano essere gestite in autonomia dalla controparte commerciale (reseller).

FRESH APPLES



Nei primi 9 mesi 2024-2025 sono state consegnate 874 tonnellate di mele fresche e da industria (+588% YoY). Il fatturato si è assestato oltre i € 0,2 milioni (+91% YoY).

eVISO, in data 14 ottobre 2024, ha siglato un accordo con **Seed Group, una società del Private Office of Sceicco Saeed bin Ahmed Al Maktoum, finalizzato ad espandere il progetto Smartmele su scala globale**, partendo dai paesi del Golfo. Inoltre, nell'ambito di tale accordo è stata costituita a inizio marzo 2025 la società **Smartmele Fruits Trading L.L.C.**, al 100% di proprietà di eVISO con sede legale a Dubai.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

La **Posizione Finanziaria Netta risulta positiva (cassa)** per **€ 9,8 milioni**, rispetto a una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 11,5 milioni (cassa) al 30 giugno 2024 e positiva a € 11,3 milioni (cassa) al 31 dicembre 2024.

Di seguito i principali fattori che hanno generato e assorbito cassa dal 31 dicembre 2024 al 31 marzo 2025:

- riduzione dei depositi cauzionali attivi da parte dei clienti € -0,6 milioni
- buyback € -0,1 milioni
- investimento nell'immobile di proprietà € -0,2 milioni
- conguaglio annuale per accise € -1,5 milioni
- effetto IVA per € 0,7 milioni



Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.it

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISI ▪ CODICE ISIN: IT0005430936

Di seguito una tabella che riepiloga i principali KPI del periodo luglio 2024 - marzo 2025.

Principali dati economico-finanziari			
€/M	9M 2024-2025	9M 2023-2024	var. %
Ricavi	255,9	165,4	55%
Gross Margin	14,8-15,7	12,4-13,0	19%-21%
Posizione Finanziaria Netta (Cash positive)	9,8	5,4	-

Principali dati operativi			
	9M 2024-2025	9M 2023-2024	var. %
Punti di prelievo (POD)	198.253	176.233	12%
<i>POD DIRETTI TOTALI</i>	<i>23.979</i>	<i>19.631</i>	<i>22%</i>
canale rete commerciale	22.834	19.376	18%
canale agenzie	544	247	120%
canale retail	601	8	7413%
<i>POD RESELLER TOTALI</i>	<i>174.274</i>	<i>156.602</i>	<i>11%</i>
Punti di prelievo (PDR)	5.602	2.796	100%
<i>PDR DIRETTI TOTALI</i>	<i>4.717</i>	<i>2.719</i>	<i>73%</i>
canale rete commerciale	4.255	2.627	62%
canale agenzie	161	90	79%
canale retail	301	2	14950%
<i>PDR RESELLER TOTALI</i>	<i>885</i>	<i>77</i>	<i>1049%</i>
PUN MEDIO (€/MWh)	128	110	17%
Energia totale Erogata (GWh)	897	671	34%
<i>Energia canale diretto (GWh)</i>	<i>281</i>	<i>218</i>	<i>29%</i>
canale rete commerciale (GWh)	261	209	25%
canale agenzie (GWh)	19	9	113%
canale retail (GWh)	1	-	n.a.
<i>Energia canale reseller (GWh)</i>	<i>617</i>	<i>453</i>	<i>36%</i>
Gas totale Erogato (Msmc)	8,5	3,6	136%
<i>Gas canale diretto (Msmc)</i>	<i>8,2</i>	<i>3,6</i>	<i>131%</i>
canale rete commerciale (Msmc)	7,7	3,4	124%
canale agenzie (Msmc)	0,4	0,1	209%
canale retail (Msmc)	0,1	-	n.a.
<i>Gas canale reseller (Msmc)</i>	<i>0,3</i>	<i>0,0</i>	<i>598%</i>
N. Pratiche Accessorie	24.300	42.000	-42%
N. Pratiche Luce	3.255	2.449	33%
N. Pratiche Gas	548	307	79%
N. Pratiche Reseller	20.481	39.004	-47%
Tonnellate Mele Consegnate	874	127	588%



Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

About eVISO

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.
Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Paolo Verna

pverna@envent.it

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708



Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO ▪ CODICE ISIN: IT0005430936