



Comunicato Stampa

EVISO: RISULTATI PRELIMINARI UNAUDITED DELL'ESERCIZIO LUGLIO 2023 - GIUGNO 2024

GROSS MARGIN ANNUALE PRELIMINARE TRA € 16,6 MILIONI E € 17,4 MILIONI (+155% RISPETTO AI € 6,8 MILIONI DELL'ESERCIZIO PRECEDENTE)

- **Energia totale erogata pari a 909 GWh, in aumento del 52% YoY**
- **Gas totale erogato pari a 4,6 milioni di smc, in aumento del 170% YoY**
- **Posizione Finanziaria Netta (*cash positive*) a € 11,5 milioni, in aumento rispetto a € 5,4 milioni (*cash positive*) al 30 marzo 2024 e € 8,9 (*cash positive*) milioni al 30 giugno 2023**
- **Fatturato a € 223 milioni, in sostanziale stabilità YoY**

Saluzzo (CN), 29 agosto 2024 – Il Consiglio di Amministrazione di **eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO)** – società **COMMOD-TECH**, quotata all'EGM, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) – riunitosi in data odierna, ha esaminato i risultati preliminari relativi al periodo luglio 2023 - giugno 2024, non sottoposti a revisione legale.

Gli indicatori annuali rilevano 12 mesi di crescita in accelerazione rispetto agli anni passati: **il Gross Margin del periodo luglio 2023 – giugno 2024 si colloca tra € 16,6 milioni e € 17,4 milioni**, segnando un aumento di circa 2,5X rispetto ai €6,8 milioni dell'esercizio precedente; **l'energia elettrica complessivamente erogata è aumentata del 52%** (raggiungendo 909 GWh); **il gas ha visto una crescita del 170%** (4,6 milioni di smc).

Nonostante una riduzione del 57% del costo dell'energia rispetto all'esercizio precedente (il Prezzo Unico Nazionale è sceso da 247 €/MWh nel periodo luglio 2022 – giugno 2023 a 106 €/MWh), l'aumento del 52% dei volumi luce e 170% dei volumi gas hanno permesso di raggiungere € 223 milioni di fatturato. eVISO ha dimostrato di saper trasformare la capacità infrastrutturale sviluppata nel periodo del caro energia (2021 – 2023) in capacità industriale, riuscendo a gestire un aumento dei volumi nel segmento energia del 52%, in un singolo anno e allo stesso tempo di aumentare i margini del 155%.

Gianfranco Sorasio, Amministratore Delegato di eVISO, ha commentato: *“Il modello di creazione di valore di eVISO si basa su due pilastri: automazione della catena di valore con infrastrutture di AI proprietarie e generazione di cassa. I risultati preliminari indicano che il **Gross Margin è aumentato di circa il 155% rispetto ai € 6,8 milioni dell'anno precedente, attestandosi in un range tra € 16,6 milioni e € 17,4 milioni.** I volumi di energia elettrica sono aumentati, in soli 12 mesi, del 52% a 909 GWh. I volumi di GAS sono aumentati del 170%. **In questo esercizio eVISO ha generato € 2,6 milioni di cassa (la PFN è aumentata in un anno da € 8,9 milioni di giugno 2023 a € 11,5 milioni), ha concluso la sede con un investimento di € 4,6 milioni e dato corso al processo di buy-back per € 1,5 milioni.** Continuo a pensare che Il Business Model di eVISO, secondo me unico nel suo genere nel panorama delle utilities quotate in*

eVISO S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, • 12037 Saluzzo (CN) • T 017544648 • investor.relations@eviso.it • www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 • Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO • CODICE ISIN: IT0005430936

*Italia e in Europa, è un vantaggio competitivo solido e sostenibile che **ha generato un aumento del primo margine a tripla cifra** in soli 12 mesi e che continuerà a generare tassi una crescita sostenuta.”*

Lucia Fracassi, Direttore Generale di eVISO, ha aggiunto: *“I risultati ottenuti in questo anno fiscale dimostrano la **resilienza e la solidità del nostro modello di business e della nostra infrastruttura IT.** Siamo molto orgogliosi dei risultati raggiunti, anche considerando il contesto di mercato in cui operiamo che risulta essere sfidante. **Questo risultato conferma la capacità di eVISO di crescere e adattarsi efficacemente alle situazioni quotidiane, continuando a generare cassa e rafforzando la propria competitività.** Chiudo sottolineando che siamo entrati anche nel settore del Gas che riteniamo un ambito strategico e ad alto potenziale di crescita e nel quale pensiamo di poter avere positivi ritorni in termini di volumi e di marginalità.”*

KPI PER SEGMENTO DI ATTIVITÀ

NUMERO UTENTI E PUNTI DI PRELIEVO

Il numero di **utenti luce e gas rolling 12 mesi complessivamente serviti** si attesta a **545 mila, in crescita del 35%** rispetto ai 403 mila utenti serviti nel periodo luglio 2022 – giugno 2023. La società, al fine di migliorare la qualità delle informazioni, ha deciso di sostituire l'indicatore del numero di utenti rolling 12 mesi - utilizzato per valutare la capacità operativa interna - con un nuovo indicatore che misura i **punti di prelievo serviti nel mese**, in linea con i dati rilasciati dagli altri operatori nel settore energetico. Tale indicatore considera ciascun punto di prelievo una sola volta, indipendentemente da eventuali cambi di intestatario, ragione sociale e contratto.

Inoltre, questo indicatore permette una migliore visibilità sulla dimensione del numero di punti di prelievo di eVISO nel mercato e sulle ampie opportunità di crescita.

I punti di prelievo luce e gas a giugno 2024 sono stati 204 mila, in aumento del 35% rispetto ai 151 mila punti di prelievo serviti nel periodo luglio 2022 - giugno 2023. A dicembre 2023 i punti di prelievo erano 181 mila.

POWER

Il numero di operatori resellers abbinati è sostanzialmente stabile a 94, rappresentando così una quota del 13,1% degli operatori di vendita al mercato libero censiti in Italia (717) nell'Elenco Venditori Energia Elettrica (EVE) redatto dal Ministero Ambiente e Sicurezza Energetica aggiornato alla data del 30.06.2024.

I punti di prelievo (POD) sulla clientela power a giugno 2024 sono stati 201 mila, di cui 21 mila diretti e 180 mila reseller. I punti di prelievo (POD) sulla clientela power a giugno 2023 erano 150 mila, di cui 16 mila diretti e 134 mila reseller.

L'energia totale erogata è aumentata del 52% a circa 909 GWh (rispetto al periodo luglio 2022 – giugno 2023), coerentemente con l'aumento della base clienti, in particolare nel canale reseller, segmento in cui è stata registrata la maggior crescita.

Nello specifico, l'energia erogata al canale reseller ha fatto registrare un +60% a 614 GWh (rispetto al periodo luglio 2022 – giugno 2023), mentre quella rivolta al canale diretto ha registrato un +39% a 295 GWh. Il progressivo miglioramento dell'energia erogata nell'esercizio è riconducibile alla stabilizzazione del settore energetico e al rafforzamento della rete commerciale di eVISO per attrarre nuovi clienti in entrambi i segmenti.

GAS

Coerentemente con quanto comunicato a settembre 2023, eVISO ha iniziato a servire anche la clientela reseller nel segmento del gas.

Il gas totale erogato ha raggiunto i circa **4,6 milioni di smc** (standard metro cubo) rispetto ai 1,7 milioni di smc al 30 giugno 2023, **in aumento del 170%**. La maggior parte del gas erogato è attribuibile alla clientela diretta, poiché i reseller sono entrati solo recentemente nel portafoglio clienti di eVISO.

Il numero di **punti di prelievo (PDR)** diretti e resellers serviti a giugno 2024 è pari a **3.466** (di cui il 96,8% diretti), in aumento dell'85% rispetto ai circa 1.872 punti di prelievo serviti a giugno 2023.

SERVIZI ACCESSORI

Le pratiche accessorie soggette a fatturazione erogate nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 sono state oltre 50.000 in aumento del +4% rispetto al periodo luglio 2022 – giugno 2023 (49.000 pratiche circa). Nello specifico, gli incrementi più rilevanti sono stati registrati nel canale luce dove i servizi accessori erogati sono stati 3.500, in aumento del +75% (rispetto al periodo luglio 2022 – giugno 2023) e nel canale del gas dove i servizi accessori erogati sono stati 466, in aumento del +96% (rispetto al periodo luglio 2022 – giugno 2023).

FRESH APPLES

Nel periodo luglio 2023 – giugno 2024 sono state consegnate 127 tonnellate di mele. Il fatturato si è assestato a € 0,1 milioni, con un ricavo medio di 984 €/tonnellata.

A livello di liquidità di prodotto disponibile sulla piattaforma di scambio SMARTMELE, al 30 giugno 2024 le tonnellate con ordini a prezzo limite sulla piattaforma sono state circa 40.000, in aumento del 34% rispetto alle circa 30.000 tonnellate registrate al 30 giugno 2023.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

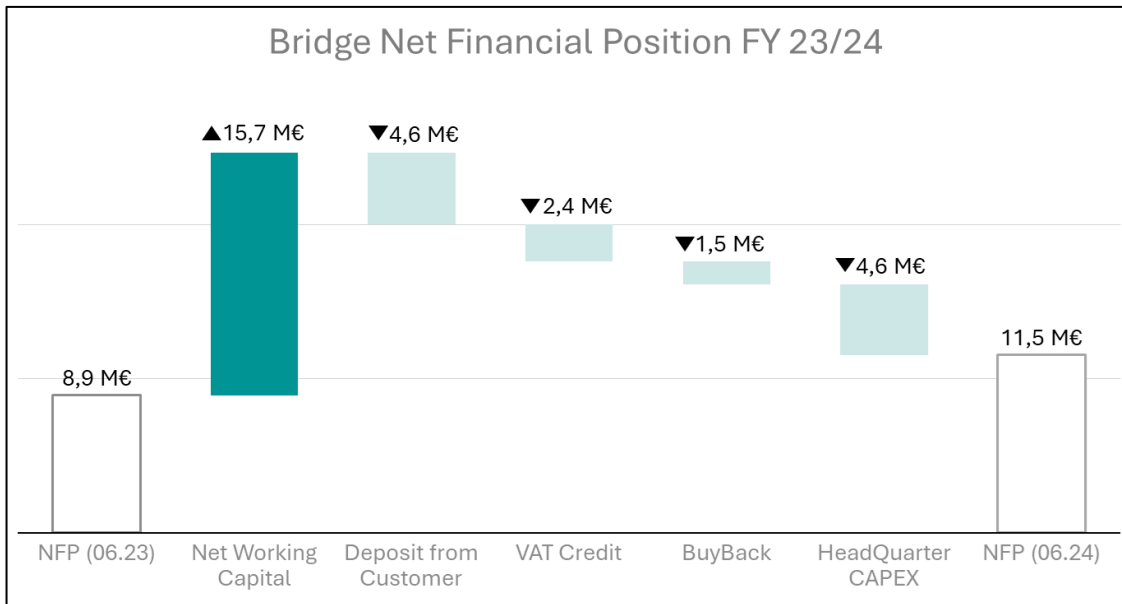
La **Posizione Finanziaria Netta risulta positiva (cassa)** per **€ 11,5 milioni**, rispetto a una Posizione Finanziaria Netta positiva di circa € 5,4 milioni (cassa) al 31 marzo 2024 e positiva per € 8,9 milioni al 30 giugno 2023.

La PFN dal 30 giugno 2023 al 30 giugno 2024 è stata influenzata come segue:

- positivamente da € 15,7 milioni relativi al miglioramento del circolante;
- negativamente dalla riduzione di € 4,6 milioni di depositi cauzionali, a seguito del riallineamento delle richieste di garanzia al prezzo dell'energia;
- negativamente da € 2,4 milioni di iva credito;

- negativamente dall'incremento dell'attività di buyback di circa € 1,5 milioni;
- negativamente dall'incremento di € 4,6 milioni di euro relativi all'investimento nell'immobile di proprietà.

Per facilità di lettura, il grafico sotto riportato rappresenta gli elementi che hanno contribuito alla variazione della Posizione Finanziaria Netta nel periodo, in termini positivi in caso di generazione di cassa e in termini negativi in caso di assorbimento di cassa.



Inoltre, la PFN dal 31 marzo 2024 al 30 giugno 2024 è stata influenzata come segue:

- positivamente da € 6,3 milioni relativi al miglioramento del circolante;
- positivamente dall'incremento di € 0,3 milioni di depositi cauzionali, a seguito del riallineamento delle richieste di garanzia al prezzo dell'energia;
- positivamente da € 0,7 milioni di iva;
- negativamente dall'incremento dell'attività di buyback di circa € 0,2 milioni;
- negativamente dall'incremento di € 0,9 milioni di euro relativi all'investimento nell'immobile di proprietà.

Di seguito una tabella che riassume i principali KPI del periodo luglio 2023-giugno 2024.

Principali dati economico-finanziari

€/M	FY 2023-2024	FY 2022-2023
Ricavi	223	225
Gross Margin	16,6 - 17,4	6,8
Posizione Finanziaria Netta (Cash positive)	11,5	8,9

Principali dati operativi

	FY 2023-2024	FY 2022-2023
Numeri di utenti totali (rolling 12 mesi)	545.000	403.000
Punti di prelievo (POD)	201.000	150.000
Punti di prelievo (PDR)	3.466	1.872
Energia totale Erogata (GWh)	909	596
Gas totale Erogato (msmc)	4,6	1,7
N. Pratiche Accessorie	50.000	49.000
Tonnellate Mele Consegnate	127	127

I dati sopra riportati sono di natura gestionale e non sono oggetto di revisione contabile. I dati economico- finanziari completi verranno, come da calendario finanziario della Società, pubblicati a valle della relativa approvazione da parte del Consiglio di Amministrazione, previsto per mercoledì 25 settembre 2024.

La Società illustrerà i dati finanziari preliminari alla comunità finanziaria mediante conference call nella giornata di mercoledì 4 settembre 2024 ore 11.00 CET.

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai.

Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

About eVISO

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>



Contacts:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

marta.alocci@cdr-communication.it

Tel. +39 327 7049526

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Paolo Verna

pverna@envent.it

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708

eVISO S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ investor.relations@eviso.it ▪ www.eviso.it

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO ▪ CODICE ISIN: IT0005430936