

## Comunicato stampa

**NEL SOLO MESE DI FEBBRAIO FIRMATI ACCORDI PER LA FORNITURA DI 54 GWh ADDIZIONALI, VALORE PARI A CIRCA L'INTERA FORNITURA AL MERCATO RESELLER DELL'ESERCIZIO FISCALE CONCLUSO IL 30 GIUGNO 2020**

**VALORE ANNUALE DELLA FORNITURA DI 54 GWh STIMATA PARI A OLTRE 7 MILIONI DI EURO**

**LA PIATTAFORMA TECNOLOGICA GESTIRÁ 15.882 POD ADDIZIONALI A PARTIRE DA MARZO 2021**

**Saluzzo (CN), 12 febbraio 2021 – eVISO S.p.A.** (simbolo: EVS.MI) - *società che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile* – comunica di aver sottoscritto contratti per aumentare di 54 (GWh) l'energia gestita per i Reseller, ovvero gli intermediari tra i cosiddetti utenti del dispacciamento (ovvero i grossisti operanti sui mercati elettrici e iscritti alle reti di distribuzione) e il cliente finale.

Il valore annuo della nuova fornitura è stimato in oltre 7 milioni di euro, calcolato sulla base del prezzo medio dell'energia nell'anno 2020.

Nel solo mese di febbraio la società di Saluzzo, alla conclusione delle operazioni switch dal precedente fornitore, ha ricevuto in affidamento dal mercato Reseller 54 GWh annuali addizionali di nuova energia, valore praticamente analogo a quanto erogato nell'intero esercizio fiscale precedente (concluso il 30/06/2020) nel quale eVISO ha fornito un totale di 57 GWh al canale Reseller.

L'energia addizionale sarà erogata a più di 15.500 nuovi *Point of Delivery* (POD, ovvero i contatori elettrici), i cui profili di consumo arricchiranno in modo significativo il database proprietario di eVISO. Si ricorda che nell'esercizio fiscale precedente (concluso il 30/06/2020) i POD gestiti erano pari a 10.721 POD.

Grazie a questo aumento di energia che sarà fornita al mercato Reseller a partire dal 1 di marzo 2021, eVISO rafforza in modo significativo il proprio posizionamento sul mercato di fornitura di energia elettrica e di servizi ad alto contenuto tecnologico. Ricordiamo che Eviso, oltre al canale Reseller, è attiva nella vendita di energia elettrica e gas naturale al cliente finale, sia piccola media impresa sia persona fisica.

*“L'importate risultato raggiunto grazie ai servizi erogati dalla piattaforma tecnologica proprietaria, che, ricordo, nel mese di gennaio ha raggiunto la Digital Supremacy nella commodity dell'energia, conferma il posizionamento di eVISO tra gli operatori più dinamici del mercato elettrico italiano”, ha detto Gianfranco Sorasio Ceo di eVISO. “I Reseller rappresentano uno dei principali driver della crescita di eVISO nei prossimi anni e questa forte accelerazione della crescita è frutto dell'aumento sia del numero di reseller sia dello “share of wallet” del singolo cliente-reseller”.*

Il presente comunicato stampa è disponibile presso la sede legale della Società e nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.it](http://www.eviso.it). Si rende altresì noto che, per la diffusione delle informazioni regolamentate, la Società si avvale del circuito eMarket SDIR gestito da Spafid Connect S.p.A., con sede in Foro Buonaparte 10, Milano.



\*\*\*

#### **About eVISO**

*eVISO è una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle commodities fisiche con consegna reale, caratterizzate da una data di consegna certa ed inderogabile. La società con sede a Saluzzo (CN) è oggi specializzata nella fornitura di energia elettrica per la piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. La copertura per la fornitura di elettricità è attiva in tutte le Regioni d'Italia. All'interno delle attività di acquisto e vendita delle commodities si aggiunge il tassello dei servizi A.I.. In quest'ottica, eVISO ha sviluppato internamente e messo a disposizione di tutti gli operatori del settore un motore di intelligenza artificiale in grado di esplicitare e quantificare i costi operativi nidificati e supportare il controllo di gestione aziendale: Nestore®. Per ulteriori informazioni: <https://www.eviso.it/>*

Contacts:

#### **Investor Relations eVISO**

Federica Berardi

[Email: investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

#### **Nominated Advisor**

**Alantra Capital Markets SV S.A – Succursale Italiana**

Alfio Alessi

[Email: alfio.alessi@alantra.com](mailto:alfio.alessi@alantra.com)

Tel. +39 334 39 03 007

#### **Investor Relations**

#### **CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

[Email: vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 69 09 547

Federico Bagatella

[Email: federico.bagatella@cdr-communication.it](mailto:federico.bagatella@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 82 77 148

#### **Media Relations**

#### **CDR Communication SRL**

Lorenzo Morelli

[Email: lorenzo.morelli@cdr-communication.it](mailto:lorenzo.morelli@cdr-communication.it)

Tel. +39 347 76 40 744

**eVISO** S.p.A.

Via Silvio Pellico 19 • 12037 Saluzzo (CN) • T 0175/44648 • [info@eviso.it](mailto:info@eviso.it) • [www.eviso.it](http://www.eviso.it)

Codice fiscale e Partita IVA 03468380047 • Registro delle Imprese di Cuneo • Capitale sociale 368.571.42 euro i.v.