

Comunicato Stampa

EVISO SEGMENTO GAS: VOLUMI ABBINATI AD OLTRE 220 GWh (+80% YOY)

Saluzzo (CN), 22 gennaio 2026 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società di tecnologia, quotata all’EGM, che opera nel settore dell’energia, del gas e della frutta – comunica i dati forniti dal Sistema Informativo Integrato (SII) – ente pubblico che gestisce i flussi informativi relativi ai mercati dell’energia elettrica e del gas – relativi ai volumi di consumo annuo di gas (canale diretto e reseller) del parco utenti abbinati a eVISO nel mese di gennaio 2026.

Nel mese di gennaio 2026 i volumi abbinati a eVISO nel segmento gas ammontano a **222 GWh** (20,7 milioni di smc), in aumento del **22%** rispetto ai 182 GWh rilevati a settembre 2025 (cfr. [CS-Volumi-abbinati-e-pipeline-gas-DEF-ITA.pdf](#)), equivalente ad un incremento medio pari a 10 GWh/mese.

Paragonati allo stesso mese dell’anno precedente, i volumi abbinati registrano una crescita dell’**80%** rispetto ai 123,5 GWh abbinati a gennaio 2025.

L’analisi per canale evidenzia che 177 GWh provengono dal canale diretto, in aumento del **46%** rispetto ai 121,5 GWh di gennaio 2025 (+10% rispetto a settembre 2025) e 45 GWh dal canale reseller, in aumento di oltre **20x** rispetto ai 2,1 GWh registrati a gennaio 2025 (+114% rispetto a settembre 2025).

In parallelo all’espansione commerciale dei volumi eVISO ha ampliato sia la propria piattaforma tecnologica di gestione della materia prima gas, sia la capacità di accedere alla rete fisica di distribuzione del gas.

A livello di piattaforma tecnologica, eVISO ha introdotto a marzo 2025 la piattaforma [CORTEX GAS](#), che consente ai reseller di automatizzare e semplificare la gestione operativa delle pratiche su qualsiasi PDR, accelerando la velocità operativa e migliorando l’efficienza.

A livello di accesso alla rete di distribuzione del gas, **il numero di distributori integrati e gestiti dalla piattaforma ha raggiunto una copertura dell’89,5% del territorio nazionale servito dalla rete gas.**

Con questo importante upgrade tecnologico i canali di vendita diretta e reseller possono di fatto incidere sulla quasi totalità del mercato gas italiano in 19 regioni.

In Piemonte e Liguria, regioni dove eVISO ha una maggiore presenza, la market share del segmento gas diretti e reseller si avvicina allo 0,5% (0,4% in Piemonte e 0,1% in Liguria).

Lucia Fracassi, Amministratrice Delegata di eVISO, ha commentato: *“I dati di gennaio 2026 confermano la traiettoria di crescita strutturale di eVISO nel segmento gas. Il superamento dei 220 GWh di volumi abbinati, con una crescita dell’80% su base annua è il risultato di una strategia chiara che combina sviluppo territoriale, rafforzamento dei canali diretto e reseller e investimenti mirati nella piattaforma tecnologica. I risultati raggiunti dimostrano la capacità del modello eVISO di scalare in modo rapido ed*



efficiente, mantenendo controllo operativo e qualità del servizio. eVISO continua a costruire un ecosistema che abilita la crescita dei partner e genera valore sostenibile nel tempo”.

Carlo Cigna Chief Technology & Product Officer di eVISO, ha commentato: *“I risultati del mese di gennaio confermano la capacità della piattaforma digitale di eVISO di operare con efficacia su volumi in rapida espansione e su un perimetro geografico sempre più ampio. L’incremento dei volumi abbinati dimostra la solidità del modello operativo e la scalabilità dell’infrastruttura, che consente di integrare nuovi distributori, ampliare la copertura territoriale e garantire continuità e qualità dei processi. Con CORTEX GAS eVISO mette a disposizione dei reseller uno strumento evoluto che automatizza la gestione delle pratiche su qualsiasi PDR, migliorando l’efficienza”.*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito www.eviso.ai. Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo www.emarketstorage.com, gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

eVISO è una società di tecnologia che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e frutta. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e oltre 500.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

Contatti:

Investor Relations eVISO

Federica Berardi

investor.relations@eviso.it

Tel: +39 0175 44648

Investor Relations

CDR Communication SRL

Vincenza Colucci

vincenza.colucci@cdr-communication.it

Tel. +39 335 6909547

Simone Rivera

simone.rivera@cdr-communication.it

Tel. +39 366 8780742

Euronext Growth Advisor

EnVent Italia SIM S.p.A.

Via degli Omenoni 2 – Milano, 20121

ega@envent.it

Tel: +39 02 22175979

Media Relations

CDR Communication SRL

Martina Zuccherini

martina.zuccherini@cdr-communication.it

Tel. +39 339 4345708



Corso Luigi Einaudi, 3, • 12037 Saluzzo (CN) • T 017544648 • investor.relations@eviso.it • www.eviso.ai

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 • Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISO • CODICE ISIN: IT0005430936